

## ÍNDICE

### La evolución del comercio en México a partir de la entrada del Modelo Neoliberal hasta la firma del TLC con la Unión Europea.

	Pag.
INTRODUCCIÓN	I,II
Capítulo I. Principales teorías sobre comercio internacional	1
1.-Teoría clásica de la ventaja absoluta	1
2.-Teoría pura y monetaria del comercio internacional	2
3.-Teoría del equilibrio y el comercio internacional	4
4.-Teoría de la localización	4
5.-Teoría de la ventaja comparativa	5
6.-Teoría de las proporciones factoriales	8
7.-Teoría marxista sobre el comercio internacional	9
8.-Teorías sobre el origen del intercambio desigual	15
Capítulo II. Antecedentes de la apertura comercial y los primeros acuerdos comerciales a partir de la implantación del Modelo Neoliberal	21
1.-Breve síntesis del Modelo de Sustitución de Importaciones, principales planteamientos y resultados	21
2.- La apertura comercial del Modelo Neoliberal	27
3.- El acuerdo general sobre aranceles aduaneros y comercio (GATT) como primer acuerdo hecho por México a partir de su apertura comercial y sus principales resultados	36
4.- El papel de la Organización Mundial de Comercio (OMC) como sustituto del Acuerdo General Sobre Aranceles Aduaneros y comercio (GATT).	46

Capítulo III. El Tratado de Libre Comercio entre México, Estados Unidos y Canadá (TLCAN)	53
1.- ¿Por qué se firma un Tratado de libre comercio (TLC) entre México y los países del norte?	53
1.1.- Razones internas y externas que llevan a México a la firma del Tratado de Libre Comercio (TLC)	54
1.2.- Razones comunes entre México y Estados Unidos que llevan a la firma de un Tratado de Libre Comercio (TLC)	62
1.3.- ¿La firma del Tratado de Libre Comercio con América del Norte (TLCAN) se hace por sujeción, integración o por la vecindad geográfica?	63
2.- México frente al Tratado de Libre Comercio con América del Norte (TLCAN)	66
2.1.- Situación de México ante el TLCAN	66
2.2.- el problema de la reforma comercial para el avance de la apertura	69
2.3.- El Tratado de Libre Comercio con América del Norte (TLCAN) visto desde México	72
2.4.- El Tratado de Libre Comercio (TLCAN) visto desde Estados Unidos	76
3.- La negociación del tratado y los sectores difíciles de negociar	79
3.1.- El proceso de negociación	79
3.2.- Los sectores difíciles	82
3.3.- Bases bajo las cuales se firma el Tratado de Libre Comercio con América del Norte (TLCAN)	88
4.- El Tratado de Libre Comercio con América del Norte (TLCAN) a siete años de su aplicación	94
Capitulo IV. El Tratado de Libre Comercio entre México y la Unión Europea (TLCUE)	104
1.- ¿Quién es la Unión Europea (UE)?	104
2.- Relación comercial y de inversión entre México y la Unión Europea (UE), antes del Tratado de Libre Comercio (TLCUE)	108
2.1.- Acuerdos firmados entre México y la Unión Europea (UE)	110
3.- Estructura y avances de la negociación del Tratado de Libre Comercio (TLC) entre México y la Unión Europea (UE)	112

3.1.-Breve cronología de la negociación del Tratado de Libre Comercio (TLC) con la Unión Europea (UE)	113
4.- ¿Por qué firmar un Tratado de Libre Comercio (TLC) con la Unión Europea (UE)?	115
4.1.-Resultados de la negociación	117
5.- ¿Qué se espera del Tratado de Libre Comercio con la Unión Europea (TLCUE)?	121
CONCLUSIONES	124,125
BIBLIOGRAFIA	126,127,128