



Espacio Común de Educación Superior y Facultad de Economía de la Universidad  
Nacional Autónoma de México

Conmemoración del Bicentenario de la Independencia y del Centenario de la  
Revolución

“Pasado, Presente y Perspectivas de México”

Tema V: Estado y Revolución:

Balance de un Siglo y Balance de la Situación Económica del País

## **Economía Mexicana 1910-2010: Balance de un Siglo**

Dr. Abraham Aparicio Cabrera<sup>1</sup>

Ciudad Universitaria, México, D. F. a 6 de abril de 2010

---

<sup>1</sup> Profesor de la Facultad de Economía de la UNAM.

## **Introducción**

Esta ponencia tiene por objetivo brindar una visión panorámica del desempeño económico de México entre 1910 y 2010. No es un texto que diga cosas nuevas, más bien se trata de una introducción general al estudio del pasado económico de nuestro país, a través de un recorrido por diversos momentos marcados por la continuidad, la ruptura o el cambio en la vida política nacional.

Únicamente con el fin de organizar la exposición, se ha dividido el largo periodo estudiado en cinco grandes etapas, cuyos nombres, más que adjetivos calificativos totalizadores, son únicamente un membrete útil para, con algunas cuantas palabras, distinguir un periodo de la vida nacional de otro. Estas etapas son: Revolución Mexicana (1910-1920); Reconstrucción del Sistema Político Mexicano (1920-1940); Proceso de Industrialización y Desarrollo Estabilizador (1940-1970); Populismo (1970-1982) y Etapa Neoliberal (1982-2010).

El texto hace un resumen general de las características cualitativas de la economía mexicana en cada uno de los periodos mencionados y, a manera de conclusión, se presenta un cuadro con el resultado de un sencillo ejercicio estadístico que permite ver el tipo de correlación existente entre algunas de las variables fundamentales de la economía mexicana durante el periodo objeto de estudio. Cabe señalar que se tomaron únicamente estadísticas de fuentes gubernamentales (ya sea directamente de la fuente o a través de fuentes secundarias), cuya periodicidad fue variable, pues el registro sistemático de algunas series estadísticas no inició sino hasta el segundo cuarto del siglo XX.

Acompañan a esta ponencia tres anexos. Un anexo gráfico que tiene por finalidad ilustrar, de una sola mirada, la tendencia de las variables económicas en el largo periodo estudiado. Un anexo estadístico que contiene la información cuantitativa utilizada y que será de utilidad para aquellos que deseen trabajar las estadísticas de la economía en estudios de largo plazo. Finalmente, un anexo metodológico que tiene por objeto indicar con precisión las fuentes consultadas para las series estadísticas y el tratamiento que se dio a dichas series para calcular los valores de algunas variables para las cuales no hay series estadísticas oficiales unificadas que abarquen todo el periodo estudiado.

## 1. Revolución Mexicana (1910-1920)

Si bien es cierto que la causa fundamental de la Revolución no es de orden económico, existen varios elementos en esta materia que contribuyeron a crear la coyuntura favorable para el levantamiento armado. En primer lugar, en 1905 se abandonó el patrón bimetálico, que volvió las relaciones mercantiles más rígidas e hizo más vulnerable a la economía nacional ante las oscilaciones en el mercado mundial del precio de los metales preciosos, además de desatar la especulación cambiaria. En esos años la política económica tuvo un efecto procíclico que aceleró la tendencia decreciente de la producción.<sup>2</sup>

En segundo lugar, hubo una crisis agrícola a consecuencia de las sequías de 1908-1909, lo que elevó el precio de los principales productos alimenticios para el mercado interno. En tercer lugar, los Estados Unidos y Europa entraron en una crisis económica en 1907, lo que redujo considerablemente el precio y la cantidad de las exportaciones mexicanas, lo que evidenció las limitaciones de la economía exportadora y jugó el papel de catalizador del descontento social y de los agravios políticos-sociales. Finalmente, el poco dinamismo de industrias muy ligadas al mercado norteamericano como la minería, la metalúrgica y, en general, la mayoría de las ramas industriales, provocaron un descenso de 15% en la producción industrial nacional en 1908, lo que aceleró la inflación que pasó de 8.5% en 1908 a 16.6% en 1910.<sup>3</sup>

Este contexto arriba referido, parece indicar que la lucha armada solamente agudizó la tendencia al estancamiento que ya venía observando la economía mexicana desde las postrimerías de la época porfirista, en particular en ramas como la minería, la agricultura y la producción de manufacturas.<sup>4</sup>

Sin embargo, no todas las actividades económicas se vieron afectadas por la lucha armada. Aunque no existen cifras oficiales para el periodo revolucionario, se estima que el Producto Interno Bruto (PIB) creció a una tasa promedio anual de 0.7% entre 1910 y 1921, en tanto que el PIB *per capita* debió haber crecido a una tasa promedio anual de 1.0% ante la disminución de la población. En estos años de lucha armada, la actividad en los transportes aumentó a una tasa anual de 3.1%, y para 1921 la producción petrolera, que apenas iniciaba en 1910, ya representaba el 7% del PIB.<sup>5</sup>

John Womack (1992: 394-395) ha señalado que los estudios de corte histórico acerca del decenio revolucionario permiten sugerir que, pese al desorden y la violencia, hubo una economía mexicana entre 1910 y 1920. Según este autor, la economía era predominantemente capitalista, con regiones desigualmente desarrolladas, y la producción de petróleo y henequén tuvo un continuo

---

<sup>2</sup> Peña y Aguirre (2006: 139-204).

<sup>3</sup> *Ídem.*

<sup>4</sup> Ayala y Blanco (1981: 38).

<sup>5</sup> *Ídem.*

auge durante todo el decenio. En este mismo sentido, Haber (1992: 416) señala que la mayor parte de la planta manufacturera de México permaneció casi intacta durante la lucha. La Revolución tampoco destruyó el poder de los monopolios y oligopolios que controlaban las manufacturas mexicanas.

Podemos estar de acuerdo con Jean Meyer (2000: 163) cuando dice que “el periodo comprendido entre 1910 y 1920 no fue testigo del colapso de la producción ni de la paralización de la economía. La producción se recuperó rápidamente, pero siempre dentro de una economía caracterizada por desigualdades geográficas y sectoriales, rasgo que se vio agravado por la Revolución y por los lazos que la unían con la economía estadounidense”.

Si se divide el periodo revolucionario en subperiodos, los años que corren de 1910 a 1913 se caracterizaron por una producción para la exportación que continuó creciendo (henequén), y una producción para consumo interno en descenso (maíz, frijol), y por una minería e industria manufacturera que mantuvo un comportamiento aceptable.

En el periodo 1913-1916 se registró la crisis económica más profunda, pues prácticamente todas las ramas de la actividad industrial resultaron afectadas, a excepción del petróleo y el henequén, a raíz del golpe de Estado de Victoriano Huerta (la famosa decena trágica del 9 al 18 de febrero de 1913) y el asesinato de Madero el día 22.<sup>6</sup> Uno de los problemas más graves de esos años fue el inevitable desorden monetario que provocó, como era lógico esperar, un agudo proceso inflacionario que no sería controlado hasta que, a partir finales de noviembre de 1916, un repentino e inesperado desatesoramiento de una gran cantidad de moneda de oro y de plata comenzó a circular nuevamente. Esta reintroducción de los metales hizo desaparecer al papel moneda, lo que en la práctica significó que el país retornara al patrón oro.

El periodo 1917-1920 se caracterizó, en lo general, por la recuperación de la actividad económica por la vía primario-exportadora, que sólo volvería a ser cuestionada hasta la gran crisis de 1929-1932.<sup>7</sup> Rosenzweig (1989: 24-25) afirma que, al parecer, la recuperación de la actividad económica se inició en 1917 una vez consolidado el nuevo régimen y promulgada la Constitución que lo estructuró. Por otra parte, Lorenzo Meyer (1994: 237-238) resalta el hecho de que la industria petrolera tuvo una “época dorada” entre 1911 y 1921, en la que la producción de los campos mexicanos únicamente fue superada por la producción de los Estados Unidos. Este auge de la industria petrolera se debió al aumento de las reservas mexicanas y al aumento de la demanda internacional. Al final de la primera guerra mundial, México aportaba 15.4% de la producción mundial alcanzando un máximo de 25.2% en 1921, su momento más álgido.

---

<sup>6</sup> Peña y Aguirre (2006: 139-204).

<sup>7</sup> *Ídem.*

En suma, puede concluirse que durante el periodo revolucionario no todas las actividades productivas se vieron afectadas de la misma manera, y que incluso hubo algunas ramas que tuvieron un excelente desempeño. El cuadro 1 permite observar el detalle del comportamiento de algunos de los principales productos de la economía mexicana durante la Revolución.

**Cuadro 1: Crecimiento anual de algunos productos seleccionados**  
(Porcentajes)

	1911	1912	1913	1914	1915	1916	1917	1918	1919	1920	Promedio
Arroz patay	-12.5	-36.5	-24.1	-9.6	-12.6	21.6	22.0	22.2	20.7	24.0	<b>1.5</b>
Azúcar	-4.1	-4.1	-13.9	-14.0	-18.3	-44.4	32.9	5.4	31.4	25.0	<b>-0.4</b>
Algodón	43.9	-20.0	45.8	-26.8	-48.6	65.1	16.9	-2.6	0.9	-11.6	<b>6.3</b>
Café	-3.6	15.9	-18.6	5.5	-3.3	-3.4	-5.0	-36.9	33.6	8.9	<b>-0.7</b>
Frijol	-15.9	-19.6	-14.3	-8.1	-0.6	16.7	2.9	18.9	-1.9	-7.5	<b>-2.9</b>
Maíz	-45.6	21.8	61.0	-40.9	-45.8			5.0	11.0	12.2	<b>-2.7</b>
Henequén	21.3	22.8	3.6	17.2	-4.7	24.7	-36.6	9.4	-20.0	41.2	<b>7.9</b>
Garbanzo	0.3	-17.1	-11.6	7.0	-39.0	30.4	10.6	33.6	14.8	23.4	<b>5.2</b>
Trigo	26.3	-14.1	-36.1	-19.6	-17.1	13.9	11.8	15.8	9.1	8.3	<b>-0.2</b>
Cobre	16.4	2.1	-8.1	-49.4			79.3	37.8	-25.5	-5.9	<b>5.8</b>
Oro	2.5	-12.6	-20.4	-66.5	-14.8	59.6	100.4	7.5	-6.8	-3.1	<b>4.6</b>
Plata	2.4	9.6	-31.7	-53.0	-12.1	29.9	41.1	48.8	5.4	0.9	<b>4.1</b>
Hierro y Acero	35.4	-32.7	-72.7				55.7	50.7	10.7	-20.9	<b>3.7</b>
Petróleo	245.4	31.9	55.2	2.1	25.4	23.1	36.5	15.4	36.4	80.4	<b>55.2</b>
Textiles (fábricas en operación)	-3.3	5.9	-6.3	-23.7	-6.7	10.7	-1.1	13.0	5.8	9.1	<b>0.3</b>

Fuente: Peña y Aguirre (2006) Cuadro A32

## 2. Reconstrucción del Sistema Político Mexicano (1920-1940)

Las políticas de reorganización de la economía, que con posterioridad serían el punto de arranque de la industrialización, dieron comienzo de manera precaria durante el régimen de Álvaro Obregón (1920-1924) y de Plutarco Elías Calles (1924-1928), para continuar más o menos vacilantes durante los regímenes de Emilio Portes Gil, Pascual Ortiz Rubio y Abelardo Rodríguez

(1928-1934), y convertirse por último en una política firme y más o menos sistematizada durante el gobierno de Lázaro Cárdenas.<sup>8</sup>

El clima económico de las dos décadas posteriores a la Revolución fue inestable por la etapa de reconstrucción del sistema político nacional, pero el hecho que marcó este periodo, no sólo en la historia económica de México sino en la historia económica mundial, fue la crisis de 1929-1932, crisis que vista desde la primera década del siglo XXI, aún sigue siendo la peor que haya experimentado la economía mexicana.

Durante los primeros años del régimen de Calles fue posible reducir el presupuesto global de la federación, y aunque es cierto que el crecimiento de la economía entre 1921 y 1928 fue en su conjunto modesto<sup>9</sup>, el inicio de estos 20 años tuvo acontecimientos importantes, como el logro del refinanciamiento de la deuda externa mexicana por Alberto J. Pani, Secretario de Hacienda. Asimismo, se devolvieron los ferrocarriles a manos privadas e inició operaciones el Banco de México (1925).<sup>10</sup> La reanimación del conjunto de la economía en la década de los años veinte tuvo su origen en la expansión de algunas actividades industriales.<sup>11</sup>

En un contexto político aún inestable, y quizá a causa de eso, la economía mexicana entró en crisis en 1927 debido a la contracción de las exportaciones (-23.4% entre 1927-1929), la agudización de conflictos como el religioso, el externo con Estados Unidos por el petróleo, el agrario, y el político-militar entre Plutarco Elías Calles y Álvaro Obregón, que culminaría con el asesinato de éste último en 1928.<sup>12</sup>

Sin embargo, el verdadero desastre para la economía mexicana vino con la Gran Depresión mundial de 1929-1932, que en México derrumbó la producción (-14.8% en 1932), el PIB *per capita* en pesos (-16.3% en 1932) y en dólares (-22.5% en 1931 y -42.7% en 1932); provocó dos años de severísima deflación (12.7% en 1931 y 10.8% en 1932), y contrajo el consumo 11.9% en 1932 y la inversión privada 26.1% en 1931. A los efectos de la crisis mundial que se reflejaron en un derrumbe de los precios y de los mercados internacionales, se sumó el efecto depresivo de las políticas contraccionistas ortodoxas que se siguieron aplicando hasta 1932.<sup>13</sup>

Como consecuencia de la severa crisis económica, a partir de 1933 cobró fuerza entre los actores políticos la corriente que tenía en mente emprender un desarrollo interno con aspiraciones de autonomía nacional. Se consolidó el nacionalismo económico, lo que provocó que la concentración del poder estatal se apoyara cada vez más en organizaciones sociales como la

---

<sup>8</sup> Ayala y Blanco (1981: 27)

<sup>9</sup> Rosenzweig (1989: 25).

<sup>10</sup> Krauze, Meyer y Reyes (1994: 24-25).

<sup>11</sup> Ayala y Blanco (1981: 43).

<sup>12</sup> Peña y Aguirre (2006: 66-68).

<sup>13</sup> *Ídem*.

Confederación Nacional Campesina CNC (1938) y la Confederación de Trabajadores de México CTM (1936). Este periodo tuvo como objetivos centrales regular la economía, hacer la reforma agraria e impulsar el crecimiento económico y de las empresas. Las políticas públicas se orientaron a crear la infraestructura esencial de industrias básicas como la eléctrica, para la cual se creó en 1933 la Comisión Federal de Electricidad. Tales propósitos demandaban un creciente gasto público y por lo tanto políticas monetarias y fiscales expansivas.<sup>14</sup>

Asimismo, fue en este periodo de la historia económica de México que el gobierno profundizó y amplió la reforma agraria, nacionalizó el petróleo y los ferrocarriles y creó todo un conjunto de empresas estatales; luego, organizó masivamente y bajo su control a la clase trabajadora; desarrolló las comunicaciones, reorganizó el sistema financiero; sentó las bases de una agricultura rentable, a través, sobre todo, de las obras de irrigación e impulsó la producción eléctrica.<sup>15</sup>

### **3. Industrialización y Desarrollo Estabilizador (1940-1970)**

En 1940, la segunda guerra mundial provocó una mayor demanda europea y norteamericana de bienes primarios y manufacturados producidos en los países periféricos, situación que condujo a un mayor crecimiento de las exportaciones mexicanas y que se prolongó hasta 1945. Este auge exportador elevó la capacidad del país para importar, lo que facilitó poner en práctica el intento de crear una industria sustentada en la demanda interna, intento que requiriera, al menos en su momento inicial, de importaciones de maquinaria e insumos intermedios. Sin embargo, estas nuevas importaciones acentuaron la tendencia al creciente desequilibrio externo en la cuenta corriente de la balanza de pagos.<sup>16</sup>

Durante la década 1940-1950, la economía mexicana inició la etapa de crecimiento sostenido que duraría hasta fines de los años sesenta. El PIB creció a una tasa promedio anual superior al 7.5por ciento. El crecimiento de la producción manufacturera modificó el perfil del aparato productivo en esos diez años, cuyo valor total de se duplicó durante la década.<sup>17</sup>

Vale la pena mencionar que durante los años cuarenta y hasta 1955, la inflación se incrementó, lo que redujo los salarios reales. Esta reducción en el poder de compra real quizá se vio compensada por el aumento de la ocupación, la migración hacia las ciudades y los cambios a ocupaciones mejor remuneradas. Aquí conviene señalar que Enrique Cárdenas (2002) ha demostrado que no fue el déficit fiscal ni una política monetaria excesivamente expansiva del financiamiento interno lo que contribuyó al incremento de la inflación en el periodo 1935-1956,

---

<sup>14</sup> Peña y Aguirre (2006: 69).

<sup>15</sup> Cordera y Orive (1981: 155)

<sup>16</sup> Peña y Aguirre (2006: 73-74)

<sup>17</sup> Cabral (1981: 68)

sino que el aumento de los precios internos se debió fundamentalmente a choques externos de diversos tipos que sufrió la economía mexicana.

Antonio Ortiz Mena, el ilustre Secretario de Hacienda de este periodo, dice que el periodo 1958-1970 fue llamado de “desarrollo estabilizador” por encontrarse asentado sobre la base un esquema de crecimiento que conjugaba la generación de un ahorro voluntario creciente y la adecuada asignación de los recursos de inversión, con el fin de reforzar los efectos estabilizadores de la expansión económica (citado en Solís, 2000: 109).

El “milagro mexicano” tiene muchas aristas, pero algunas no han recibido tanta atención, como es el caso de la tesis del desplazamiento del consumo (*crowding-out of consumption*) que plantea Fitzgerald (1981: 223-229), para quien “en el modelo mexicano parece estar implícita una determinación del consumo privado como variable residual una vez satisfechos los requerimientos tanto de la inversión privada como del déficit fiscal”. Este autor sostiene que parece existir cierta evidencia de que el consumo privado se ajustaba en la medida necesaria para generar el ahorro privado requerido y financiar el endeudamiento interno del sector público, mientras que el endeudamiento externo gubernamental se usaba para financiar el incremento de las importaciones. Esto fue posible por la capacidad del sistema bancario privado para reducir directa o indirectamente el volumen de crédito al consumo en respuesta a los mayores requerimientos de fondos por parte del Estado.

Entre 1958 y 1970 México experimentó un periodo de crecimiento sostenido que constituye el episodio más relevante en la historia económica del país. Durante este periodo, la tasa real de crecimiento del PIB alcanzó un promedio de 6.7% anual, la inflación, después de haber asimilado las repercusiones de la devaluación de 1954, descendió a un nivel promedio de 2.5% anual en los años sesenta. El periodo se caracterizó por una prolongada estabilidad cambiaria que duró 20 años (1956-1976).<sup>18</sup> En suma, las décadas de 1950 y 1960 se caracterizaron, en lo general, por un bajo desempleo, un rápido crecimiento y una inflación estable.

Sin embargo, algunos autores opinan que no todas las consecuencias de este periodo fueron buenas para la economía mexicana. Wionczek (1971: 12-17) señala que “la estrategia de crecimiento económico conocida como el desarrollo estabilizador, que supuestamente se ha traducido en el ‘milagro mexicano’, no benefició a los intereses de las grandes masas de población en rápido crecimiento, para las cuales el costo de ese ‘milagro’ representó una carga difícil de soportar. Esta estrategia de desarrollo condujo a la acumulación de contradicciones y tensiones socio-políticas de magnitud desconocida durante todo el periodo posterior a la Revolución”.

---

<sup>18</sup> Solís (2000: 109)

Barkin (1971: 186) resalta que a pesar de haberse logrado un notable y sostenido crecimiento, la distribución de los beneficios de éste fue bastante desfavorable para los sectores más numerosos de la población. Por su parte, Blanco (1981: 297) concluye que el patrón de acumulación de capital adoptado en México a partir de la década de los años cincuenta generó tres grandes contradicciones que terminaron por convertirse en fuertes limitantes a la continuidad del propio patrón de desarrollo: la concentración del ingreso, el desequilibrio externo y el déficit fiscal.<sup>19</sup>

#### **4. Populismo (1970-1982)**

El comienzo de la década de 1970 marca una línea divisoria en el desempeño económico de México que tendría enormes repercusiones sobre el nivel de vida de los mexicanos de las generaciones futuras. Dos hechos surgidos bruscamente provocaron un auge inflacionario: por un lado, en 1971 se derrumbó el sistema de Bretton Woods por el abandono del patrón oro por parte de los Estados Unidos, lo que dio lugar a la devaluación del dólar; y por otro lado, el enorme y súbito aumento de los precios del petróleo entre 1975 y 1979.

Autores como Blanco (1981: 297) señalan que la tendencia más característica y general de la economía mexicana en la década de los años setenta fue el estancamiento con inflación. Conviene aclarar aquí que para México el estancamiento económico no fue una contracción de la actividad productiva, sino el registro de una tasa de crecimiento del PIB cada vez menor entre 1970 y 1977. Este fenómeno de un menor crecimiento acompañado de una inflación creciente (pasó de 6.8% en 1972 a 31.2% en 1977) fue una tendencia que afectó prácticamente a la totalidad de los países del mundo capitalista.

Tras 20 años de tipo de cambio fijo, en 1976 se devaluó el peso un 25% respecto al dólar. A partir de ese año las devaluaciones sistemáticas no se detendrían tornando endémicas las altas tasas de inflación. Y aunque el aumento de precios del petróleo en 1973 fue una bendición para las finanzas públicas, esas ganancias inesperadas desataron “una orgía de gasto de gobierno” en las administraciones de Luís Echeverría y de López Portillo que llevaron el déficit público a niveles sin precedentes.<sup>20</sup>

Por otro lado, el alto precio del petróleo y las grandes reservas del energético que tenía México provocaron que pudiera acceder a créditos en el mercado internacional, situación que explica que la deuda externa pasara de 8,990 millones de dólares en 1973 a la estratosférica cifra de 97,662 millones de dólares en 1986. Sin embargo, la política monetaria restrictiva aplicada por el Tesoro de Estados Unidos fortaleció al dólar y elevó las tasas de interés (en dólares), por lo que el

---

<sup>19</sup> Blanco (1981: 297)

<sup>20</sup> Maddison (1992: 126-135)

pago de los intereses de la deuda se volvieron impagables, motivo por el cual se declaró la moratoria de la deuda en 1982.

## **5. Época Neoliberal (1982-2010)**

El año 1982 marca el inicio de una nueva etapa con la instrumentación de un nuevo modelo o paradigma llamado neoliberalismo que pondría fin a la fuerte intervención del Estado en algunas actividades económicas. En esa década arranca un ambicioso programa de desincorporación de empresas públicas, desregulación de la actividad económica, y apertura del sector financiero y en general de toda la economía. En particular, la apertura externa se coronó con la firma y entrada en vigor del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) en 1994.

Durante los años ochenta del siglo pasado la economía mexicana se caracterizó por una salida neta de capitales debido al pago de los intereses de la deuda externa, la cual logró ser renegociada en 1989. También en los años ochenta y principios de los noventa, tuvieron lugar los llamados Pactos Económicos que a partir de 1987 lograron reducir y estabilizar la inflación que pasó de un histórico 150% a un 7% en 1994, hasta que la devaluación de diciembre de 1994 y la posterior crisis económica echaron por tierra todo el edificio económico que resultó que estaba apuntalado con alfileres.

La devaluación de 1994 tuvo tres elementos detonantes: un creciente déficit en cuenta corriente, los lamentables asesinatos políticos de 1994 y la información privilegiada a la que tuvieron acceso algunos empresarios que vaciaron las reservas internacionales ante el inminente ajuste cambiario. Esa crisis sólo pudo ser superada gracias al rescate financiero del FMI y del Gobierno de Estados Unidos por 25 mil millones de dólares.<sup>21</sup>

A inicio de la década de 2000-2010, el objetivo de estabilidad económica, reflejada en una tasa de inflación de un dígito, ha sido alcanzado. Sin embargo, la estabilidad económica no es garantía de desarrollo y crecimiento económico. El desarrollo económico y el incremento de los niveles de bienestar material de la mayoría de la población mexicana es el gran fracaso de la política económica, y de toda la política en general. Este fracaso, de suyo preocupante, es todavía más alarmante cuando, a la luz de las estadísticas del siglo XX, se hace evidente que desde hace tres generaciones la economía mexicana ha crecido, en promedio, solamente un 2% cada año. Algo estamos haciendo mal y desde hace mucho tiempo, y el horizonte no parecer ser muy alentador.

Pese al éxito de algunas actividades crecientemente ligadas al exterior, el desarrollo de los mercados que anunciaba la era de la apertura y recientemente de la globalización, no ha podido superar la rígida estructura oligopólica de la economía, en la que ya no existen monopolios

---

<sup>21</sup> Sobre los dos primeros elementos véase Banco de México (1995), y para el tercer elemento véase (Salinas, 2000).

públicos, sino que destacan empresas relacionadas con el sector de telecomunicaciones y los grupos financieros creados y recompuestos después de las crisis de los años de 1980 y de 1995. Asimismo, el esfuerzo de cambio estructural y modernización realizado no llevó a que hubiese un mejor equilibrio económico regional o sectorial. Ya no se trata simplemente de completar un ciclo de reformas, hace falta más que eso para modular las grandes disparidades y polarización creciente de la economía nacional.<sup>22</sup>

## A manera de conclusión

Sin pretender establecer leyes inequívocas del comportamiento de las principales variables de la economía mexicana durante el siglo XX, a continuación se presentan los resultados de un sencillo ejercicio estadístico en el cual se correlacionaron algunas de las series estadísticas presentadas en esta ponencia.

**Cuadro 2: Algunas Correlaciones Históricas en la Economía Mexicana<sup>a/</sup>**

	A) Inflación y Balance Público	B) Inflación y Tipo de Cambio	C) Importaciones y Producción	D) Consumo e Ingreso	E) Inversión y Producción
Periodo	1901-2010	1901-2010	1900-2008	1926-2008	1925-2008
Variable Dependiente	Tasa de Inflación	Tasa de Inflación	Importaciones	Consumo <i>per capita</i>	FBK
Variable Independiente	Balance Público <sup>b/</sup>	Tipo de Cambio <sup>c/</sup>	PIB real	PIB <i>per capita</i>	PIB Real
Sensibilidad ( $\beta_1$ )	- 4.65	+0.06058	+2.04	+0.91	+0.69
N =	98	99	99	83	84
R <sup>2</sup> =	0.5136	0.6066	0.9484	0.9926	0.9012

Notas:

a/ El modelo utilizado en C, D y E fue  $\ln y = \beta_0 + \beta_1 \ln x$ , donde  $\ln$  = logaritmo natural, y  $\beta_1$  mide el coeficiente de elasticidad de  $y$  con respecto a  $x$ , es decir, el cambio porcentual de  $y$  ante un pequeño cambio porcentual en  $x$  dado.

b/ Como % del PIB.

c/ Variación % de la cotización de un dólar por pesos. Una variación (+) implica depreciación y una variación (-) implica apreciación del peso.

Fuente: Elaboración propia.

No obstante que se encontró un bajo coeficiente de correlación entre la tasa de inflación y el balance público, puede decirse que durante el periodo estudiado por cada punto porcentual que se incrementa el déficit público, la inflación se incrementa en 4.6 puntos porcentuales. Esto fue especialmente evidente en el periodo 1970-1982, que aquí se denominó Populista y que se caracterizó por un creciente déficit en las cuentas del gobierno federal que estuvo asociado a altas tasas de inflación en la década de 1980 (véase Cuadro 3). Este resultado refuerza la idea de que un

<sup>22</sup> Gutiérrez (2006: 25-91)

presupuesto público equilibrado es un hecho que contribuye a la reducción del impuesto más generalizado y regresivo, que es la inflación, tesis a la que se recurrió en varias etapas de la vida nacional, especialmente en la llamada etapa neoliberal.

En cuanto a la relación entre el tipo de cambio y la inflación, no es de sorprender la asociación positiva entre ambas variables, pues, por un lado, el tipo de cambio se utilizó como variable ancla de la economía en diversos periodos del siglo XX, y por otro, debido al elevado componente de insumos importados para productos de exportación y para el mercado interno, los precios se ajustaron al alza, en promedio, 0.6 puntos porcentuales por cada punto porcentual de devaluación del peso frente al dólar.

Las demás correlaciones obtuvieron coeficientes de asociación muy elevados. Por un lado, en lo que constituye un indicador de la propensión marginal a importar se encontró que por cada 1% que se incrementaba el PIB real, las importaciones se incrementaron 2%, sin duda un valor elevado para este parámetro de la economía cuya principal repercusión es una reducción en el tamaño del multiplicador del gasto público y de la inversión.

Por otro lado, en lo que puede considerarse un indicador de la propensión marginal al consumo, se encontró que por cada 1% que se incrementó el PIB *per capita*, el consumo *per capita* se incrementaba 0.9 por ciento. Finalmente, el llamado coeficiente de aceleración de la inversión encontrado revela que por cada 1% que se incrementó el PIB real, el gasto de inversión se incrementó 0.7 por ciento.

**Cuadro 3: Desempeño de Algunas Variables Relevantes de la Economía Mexicana, 1900- 2010**

Tasa de Crecimiento Promedio Anual (%)

Periodo Histórico	PIB Real	Precios	PIB Real <i>per capita</i>	Dólar <sup>1/</sup>	Impor. Totales	Expor. Totales	Impor. USA <sup>2/</sup>	Expor. USA <sup>2/</sup>	Dinero <sup>3/</sup>	Balance Público <sup>4/</sup>	Consumo	Inversión	
<b>Fin Porfiriato</b>	<b>1900-1910</b>	<b>3.17</b>	<b>5.60</b>	<b>2.06</b>	<b>-0.27</b>	<b>12.82</b>	<b>5.96</b>	<b>56.95</b>	<b>74.47</b>	<b>19.81</b>	<b>0.55</b>		
<b>Revolución</b>	<b>1910-1921</b>	<b>0.67</b>	<b>4.57</b>	<b>1.19</b>	<b>0.13</b>	<b>8.46</b>	<b>10.18</b>						
<b>Reconstrucción del Sistema Político</b>	<b>1921-1940</b>	<b>1.70</b>	<b>0.49</b>	<b>0.03</b>	<b>5.26</b>	<b>-3.12</b>	<b>-2.92</b>	<b>63.73</b>	<b>63.99</b>	<b>7.60<sup>a/</sup></b>	<b>-0.04</b>	<b>0.74<sup>b/</sup></b>	<b>5.23<sup>a/</sup></b>
Lázaro Cárdenas	1935-1940	3.90	8.45	2.14	8.45	3.26	0.52	64.86	68.48	19.14	-0.36	4.14	5.57
<b>Industrialización y Desarrollo Estabilizador</b>	<b>1941-1970</b>	<b>6.05</b>	<b>7.77</b>	<b>2.86</b>	<b>3.31</b>	<b>9.11</b>	<b>5.92</b>	<b>76.52</b>	<b>69.39</b>	<b>17.51</b>	<b>-0.74</b>	<b>5.68</b>	<b>7.97</b>
Manuel Ávila Camacho	1941-1946	5.44	18.35	2.61	-0.04	24.66	18.58	85.69	84.69	25.74	-0.29	5.92	13.19
Miguel Alemán Valdés	1947-1952	6.20	7.80	3.22	12.27	2.31	-2.62	85.14	77.66	16.64	-0.08	4.63	8.28
Adolfo Ruiz Cortines	1953-1958	7.62	8.45	4.41	7.64	6.93	4.87	78.21	62.41	10.29	-0.68	7.95	6.73
Adolfo López Mateos	1959-1964	7.06	4.40	3.54	0.00	8.20	7.27	70.00	61.54	21.57	-0.77	5.83	11.65
Gustavo Díaz Ordaz	1965-1970	6.24	4.18	2.72	0.00	9.90	2.74	63.57	60.67	18.35	-1.88	6.35	5.91
<b>Populismo</b>	<b>1971-1982</b>	<b>6.45</b>	<b>23.32</b>	<b>3.36</b>	<b>14.82</b>	<b>19.38</b>	<b>29.80</b>	<b>61.96</b>	<b>63.25</b>	<b>32.02</b>	<b>-7.08</b>	<b>5.43</b>	<b>7.14</b>
Luis Echeverría	1971-1976	6.40	15.93	3.03	4.65	22.48	21.77	61.50	64.12	18.13	-6.37	5.75	8.94
José López Portillo	1977-1982	7.13	29.56	4.36	20.30	23.08	38.92	62.42	62.38	47.54	-7.80	5.80	6.89

**Cuadro 3: Desempeño de Algunas Variables Relevantes de la Economía Mexicana, 1900- 2010**

Tasa de Crecimiento Promedio Anual (%)

Periodo Histórico	PIB Real	Precios	PIB Real per capita	Dólar <sup>1/</sup>	Impor. Totales	Expor. Totales	Impor. USA <sup>2/</sup>	Expor. USA <sup>2/</sup>	Dinero <sup>3/</sup>	Balance Público <sup>4/</sup>	Consumo	Inversión	
<b>Neoliberalismo</b>	<b>1983-2010</b>	<b>2.08</b>	<b>22.92</b>	<b>0.58</b>	<b>17.52</b>	<b>11.71</b>	<b>8.40</b>	<b>62.82</b>	<b>78.63</b>	<b>28.83</b>	<b>-2.49</b>	<b>2.63</b>	<b>4.73</b>
Miguel de la Madrid	1983-1988	1.08	83.31	-1.20	72.41	18.84	3.41	60.51	62.10	84.84	-9.61	1.10	2.18
Carlos Salinas	1989-1994	3.02	16.47	1.08	6.33	17.94	11.60	68.58	77.70	29.19	0.13	4.35	8.74
Ernesto Zedillo	1995-2000	5.45	18.03	3.97	8.05	19.21	15.87	74.37	86.21	23.41	-0.83	5.30	15.03
Vicente Fox	2001-2006	2.89	7.17	1.86	3.13	8.74	9.50	58.86	87.03	12.94	-0.54	3.96	8.26
Felipe Calderón	2007-2010	-0.91	5.48	-1.71	8.09	-2.30	-2.99	46.28	80.84	6.23	-1.17	-0.85	1.93

Notas:

1/ Revaluación (-) y devaluación (+)

2/ Como % de las importaciones o exportaciones totales, se refiere al promedio simple del periodo

3/ Agregado monetario M4

4/ Como % del PIB, se refiere al promedio simple del periodo

a/ 1925-1940

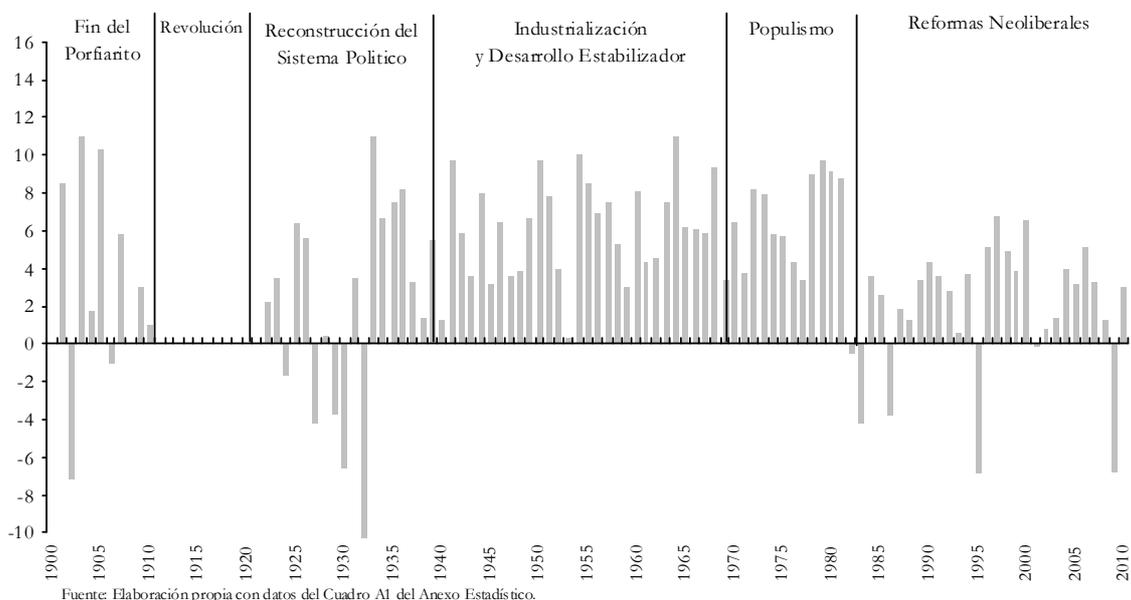
b/ 1926-1940.

Fuente: Elaboración propia con base a los cuadros del Anexo Estadístico.

## ANEXO GRÁFICO

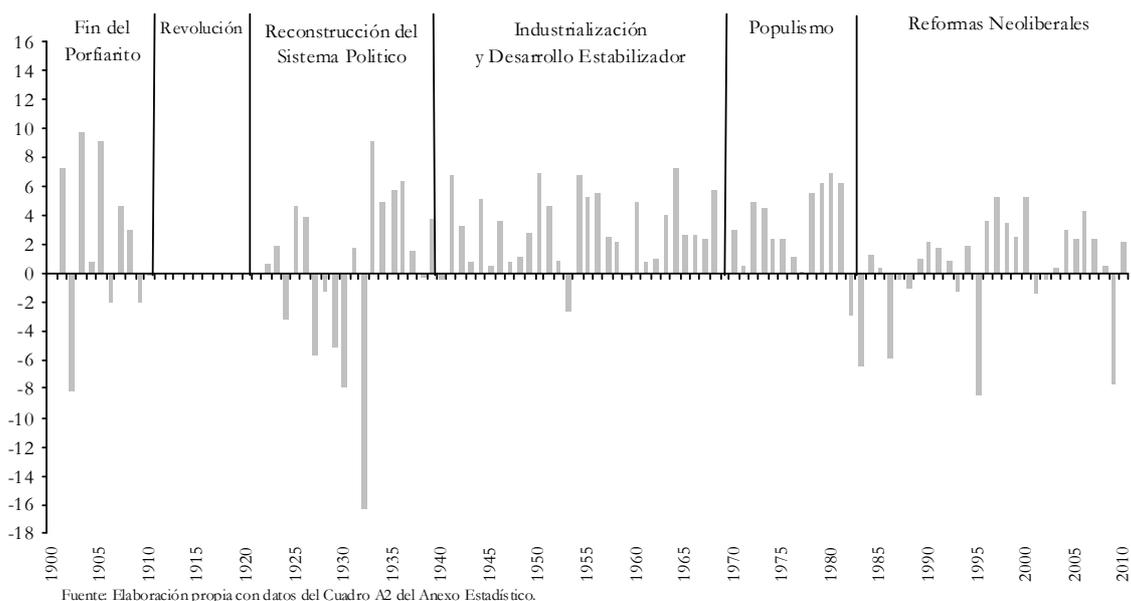
### Gráfica 1: Producción, 1901-2010

(Variación % anual del PIB Real a precios de 1980)



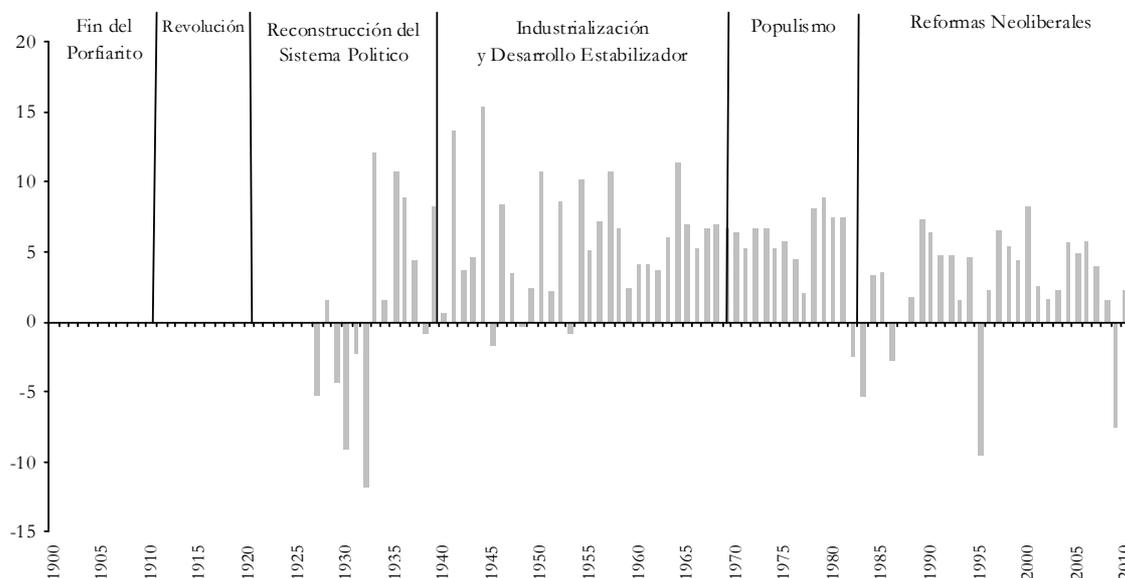
### Gráfica 2: PIB *per capita*, 1901-2010

(Variación % anual a precios de 1980)



## Gráfica 3: Consumo Privado, 1926-2010

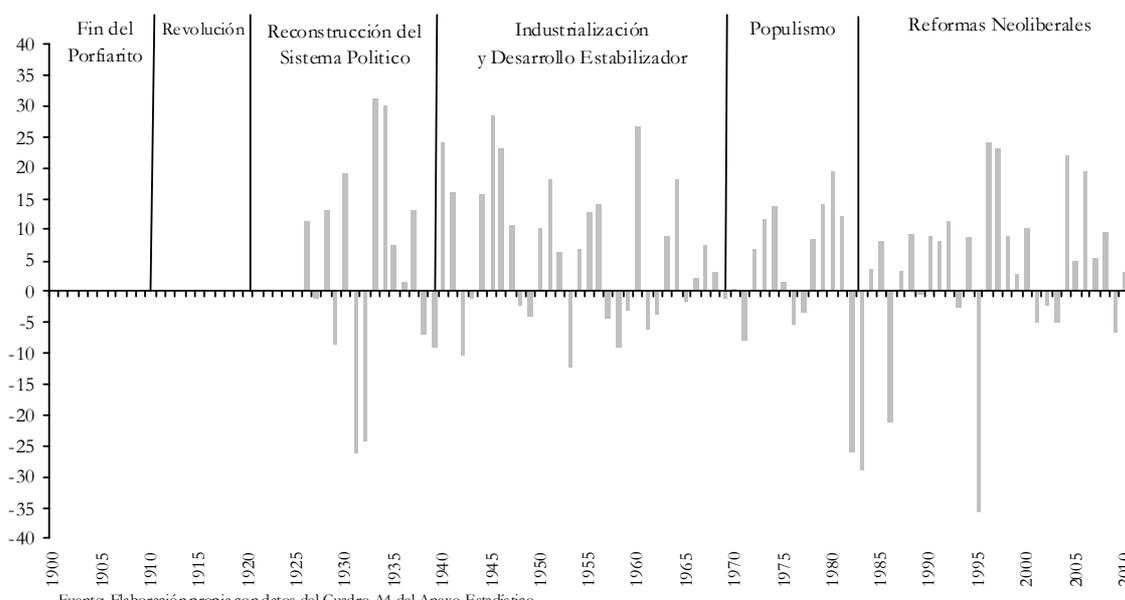
(Variación % anual real, a precios de 1980)



Fuente: Elaboración propia con datos del Cuadro A4 del Anexo Estadístico.

## Gráfica 4: Inversión, 1925-2010

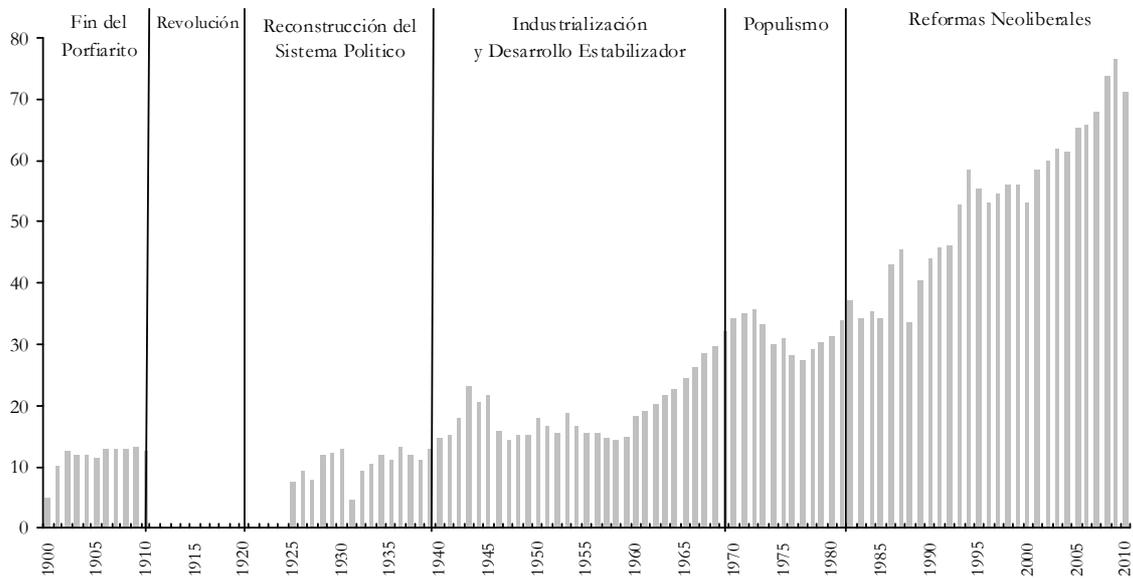
(Variación % anual real, a precios de 1980)



Fuente: Elaboración propia con datos del Cuadro A4 del Anexo Estadístico.

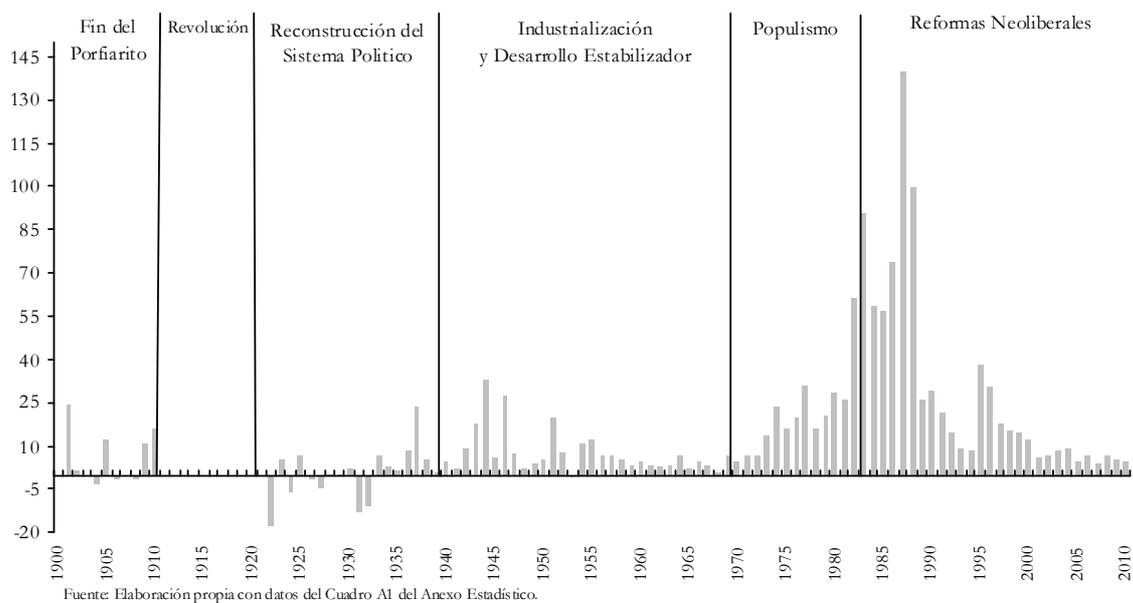
## Gráfica 5: Oferta Monetaria, 1900-2010

(Agregado Monetario M4 como % del PIB = Profundización Financiera)



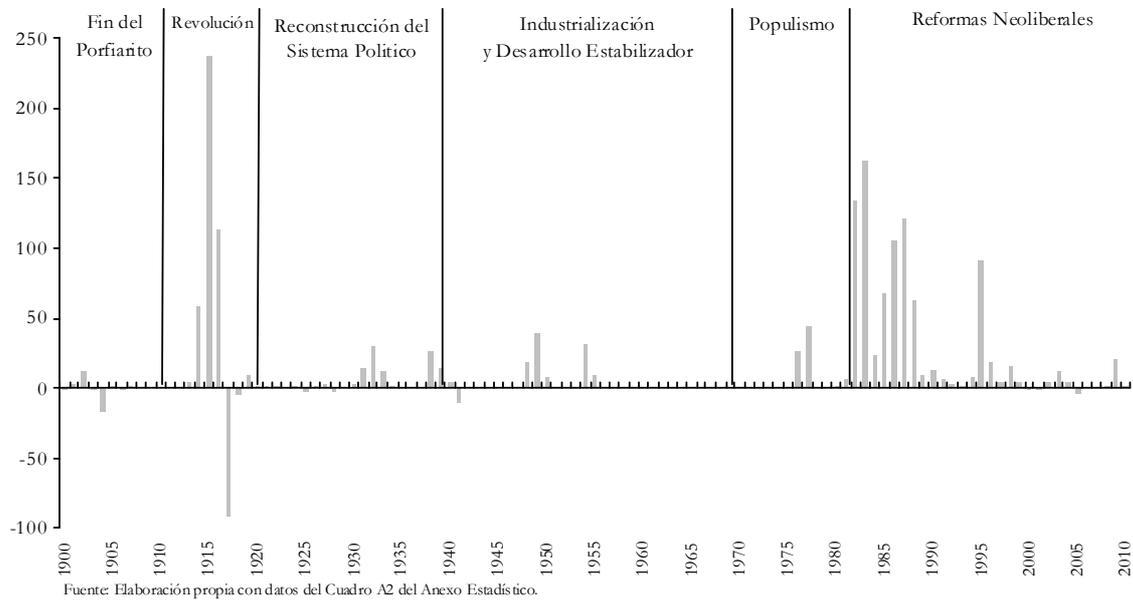
## Gráfica 6: Inflación, 1901-2010

(Variación % anual del deflactor del PIB base 1980 = 100)



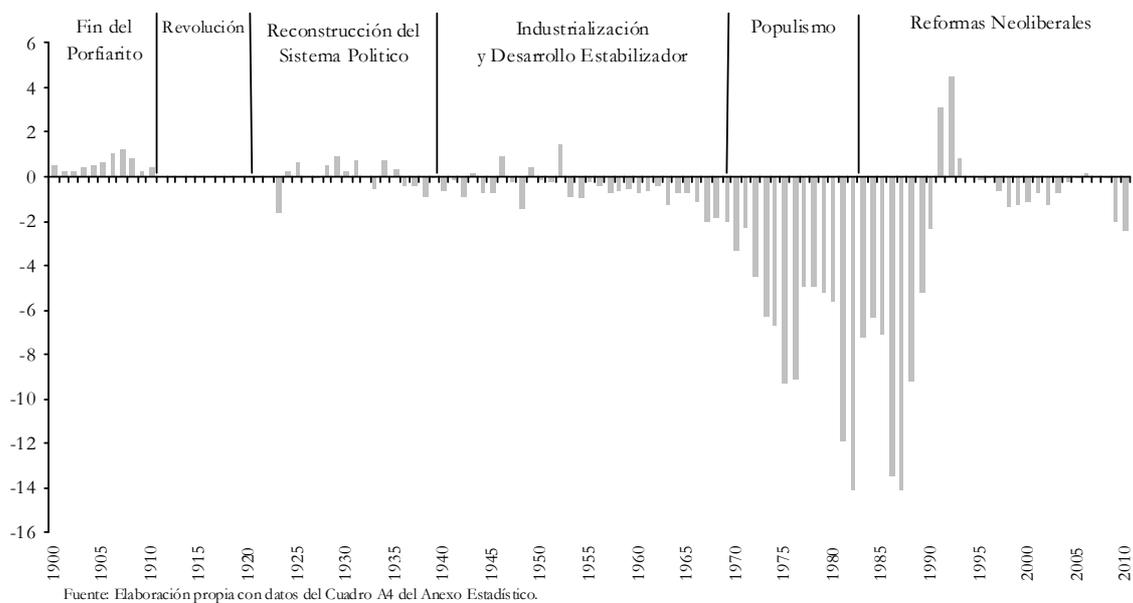
## Gráfica 7: Valor del dólar, 1901-2010

(Variación % anual del tipo de cambio peso/dólar)



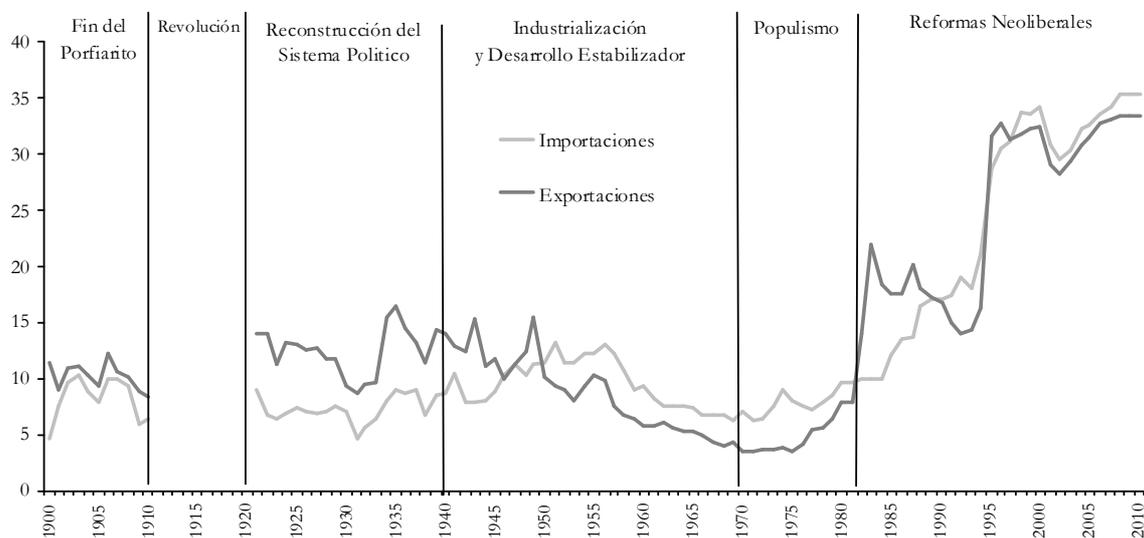
## Gráfica 8: Finanzas Públicas, 1900-2010

(Balance Público como % del PIB)



## Gráfica 9: Comercio Exterior, 1900-2010

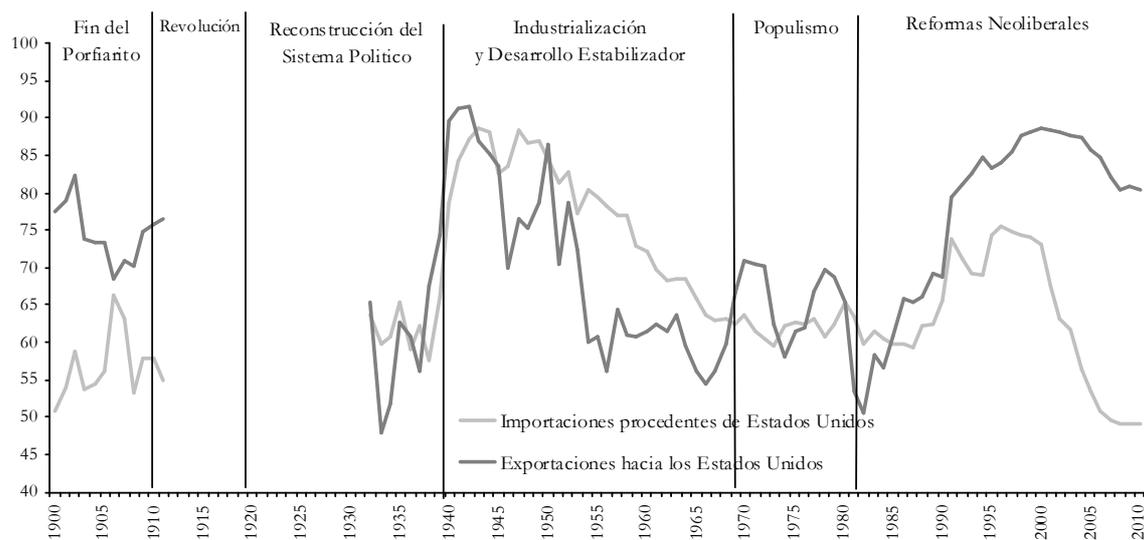
(Como % del PIB)



Fuente: Elaboración propia con datos del Cuadro A3 del Anexo Estadístico.

## Gráfica 10: Comercio con Estados Unidos, 1900-2010

(Como % de las Importaciones Totales y de las Exportaciones Totales)



Fuente: Elaboración propia con datos del Cuadro A3 del Anexo Estadístico.

## ANEXO ESTADÍSTICO

**CUADRO A1**  
**MEXICO: PIB REAL, PIB NOMINAL Y DEFLACTOR DEL PIB, 1900-2010**

AÑO	PIB Real (Miles de Pesos de 1980)	Var. %	PIB Nominal (Miles de Pesos)	Deflactor del PIB (1980 = 100)	Var. %
1900	191,601.0		1,317.0	0.7	
1901	207,881.0	8.5	1,774.0	0.9	24.2
1902	192,853.0	-7.2	1,672.0	0.9	1.6
1903	214,142.0	11.0	1,859.0	0.9	0.1
1904	217,899.0	1.8	1,836.0	0.8	-2.9
1905	240,440.0	10.3	2,273.0	0.9	12.2
1906	237,936.0	-1.0	2,217.0	0.9	-1.4
1907	251,711.0	5.8	2,347.0	0.9	0.1
1908	261,711.0	0.0	2,408.0	0.9	-1.3
1909	259,225.0	3.0	2,643.0	1.0	10.8
1910	261,729.0	1.0	3,101.0	1.2	16.2
1921	281,765.0		5,455.0	1.9	
1922	288,027.0	2.2	4,590.0	1.6	-17.7
1923	298,046.0	3.5	5,014.0	1.7	5.6
1924	293,037.0	-1.7	4,633.0	1.6	-6.0
1925	311,821.0	6.4	5,239.0	1.7	6.3
1926	329,353.0	5.6	5,469.0	1.7	-1.2
1927	315,678.0	-4.2	4,987.0	1.6	-4.9
1928	316,830.0	0.4	5,018.0	1.6	0.3
1929	305,560.0	-3.7	4,863.0	1.6	0.5
1930	285,523.0	-6.6	4,668.0	1.6	2.7
1931	295,541.0	3.5	4,219.0	1.4	-12.7
1932	251,711.0	-14.8	3,206.0	1.3	-10.8
1933	279,261.0	11.0	3,782.0	1.4	6.3
1934	298,046.0	6.7	4,151.0	1.4	2.8
1935	320,587.0	7.6	4,540.0	1.4	1.7
1936	346,885.0	8.2	5,346.0	1.5	8.8
1937	358,156.0	3.3	6,800.0	1.9	23.2
1938	363,165.0	1.4	7,281.0	2.0	5.6
1939	383,202.0	5.5	7,785.0	2.0	1.3
1940	388,211.0	1.3	8,249.0	2.1	4.6
1941	425,780.0	9.7	9,232.0	2.2	2.0
1942	450,826.0	5.9	10,681.0	2.4	9.3
1943	467,105.0	3.6	13,035.0	2.8	17.8
1944	504,674.0	8.0	18,801.0	3.7	33.5
1945	520,954.0	3.2	20,566.0	3.9	6.0
1946	554,766.0	6.5	27,930.0	5.0	27.5
1947	574,803.0	3.6	31,023.0	5.4	7.2
1948	597,344.0	3.9	33,101.0	5.5	2.7
1949	631,156.0	6.7	36,412.0	5.8	4.1
1950	692,518.0	9.7	42,163.0	6.1	5.5
1951	746,367.0	7.8	54,375.0	7.3	19.7
1952	776,422.0	4.0	60,993.0	7.9	7.8
1953	778,926.0	0.3	60,664.0	7.8	-0.9

**CUADRO A1**  
**MEXICO: PIB REAL, PIB NOMINAL Y DEFLACTOR DEL PIB, 1900-2010**

AÑO	PIB Real (Miles de Pesos de 1980)	Var. %	PIB Nominal (Miles de Pesos)	Deflactor del PIB (1980 = 100)	Var. %
1954	856,569.0	10.0	73,936.0	8.6	10.8
1955	929,201.0	8.5	90,053.0	9.7	12.3
1956	993,068.0	6.9	102,920.0	10.4	6.9
1957	1,068,206.0	7.6	118,206.0	11.1	6.8
1958	1,124,569.0	5.3	131,377.0	11.7	5.6
1959	1,158,371.0	3.0	140,772.0	12.2	4.0
1960	1,252,293.0	8.1	159,703.0	12.8	4.9
1961	1,306,383.0	4.3	173,236.0	13.3	4.0
1962	1,364,631.0	4.5	186,781.0	13.7	3.2
1963	1,467,553.0	7.6	207,952.0	14.2	3.5
1964	1,629,151.0	11.0	245,501.0	15.1	6.3
1965	1,729,324.0	6.2	267,420.0	15.5	2.6
1966	1,834,746.0	6.1	297,196.0	16.2	4.7
1967	1,942,169.0	5.9	325,025.0	16.7	3.3
1968	2,125,185.0	9.4	359,858.0	16.9	1.2
1969	2,197,837.0	3.4	397,796.0	18.1	6.9
1970	2,340,751.0	6.5	444,271.0	19.0	4.9
1971	2,428,821.0	3.8	491,027.0	20.2	6.5
1972	2,628,684.0	8.2	567,549.0	21.6	6.8
1973	2,835,328.0	7.9	697,145.0	24.6	13.9
1974	2,999,120.0	5.8	912,506.0	30.4	23.7
1975	3,171,404.0	5.7	1,120,192.0	35.3	16.1
1976	3,311,499.0	4.4	1,402,163.0	42.3	19.9
1977	3,423,780.0	3.4	1,902,065.0	55.6	31.2
1978	3,730,446.0	9.0	2,415,341.0	64.7	16.5
1979	4,092,231.0	9.7	3,185,847.0	77.9	20.2
1980	4,470,077.0	9.2	4,470,077.0	100.0	28.5
1981	4,862,219.0	8.8	6,127,632.0	126.0	26.0
1982	4,831,689.0	-0.5	9,797,791.0	202.8	60.9
1983	4,628,937.0	-4.2	17,878,720.0	386.2	90.5
1984	4,796,050.0	3.6	29,471,575.0	614.5	59.1
1985	4,920,430.0	2.6	47,391,702.0	963.2	56.7
1986	4,735,721.0	-3.8	79,191,300.0	1,672.2	73.6
1987	4,823,604.0	1.9	193,311,500.0	4,007.6	139.7
1988	4,883,679.0	1.3	390,451,300.0	7,995.0	99.5
1989	5,047,209.0	3.4	507,618,472.0	10,057.4	25.8
1990	5,271,539.0	4.4	686,405,700.0	13,021.0	29.5
1991	5,462,729.0	3.6	865,165,700.0	15,837.6	21.6
1992	5,615,955.0	2.8	1,019,156,000.0	18,147.5	14.6
1993	5,649,674.0	0.6	1,122,928,000.0	19,876.0	9.5
1994	5,857,478.0	3.7	1,262,859,518.7	21,559.8	8.5
1995	5,453,312.0	-6.9	1,621,020,990.6	29,725.4	37.9
1996	5,733,602.8	5.1	2,228,301,590.5	38,863.9	30.7
1997	6,122,085.9	6.8	2,800,116,592.1	45,737.9	17.7
1998	6,422,467.7	4.9	3,389,446,963.8	52,774.8	15.4
1999	6,671,226.2	3.9	4,052,033,439.7	60,739.0	15.1
2000	7,111,659.5	6.6	4,842,314,437.7	68,089.8	12.1

**CUADRO A1**  
**MEXICO: PIB REAL, PIB NOMINAL Y DEFLACTOR DEL PIB, 1900-2010**

AÑO	PIB Real (Miles de Pesos de 1980)	Var. %	PIB Nominal (Miles de Pesos)	Deflactor del PIB (1980 = 100)	Var. %
2001	7,100,495.4	-0.2	5,118,916,331.3	72,092.4	5.9
2002	7,159,194.1	0.8	5,520,287,138.3	77,107.7	7.0
2003	7,255,952.6	1.4	6,073,316,132.3	83,701.2	8.6
2004	7,545,887.5	4.0	6,889,172,351.2	91,297.0	9.1
2005	7,788,319.7	3.2	7,437,225,702.5	95,492.0	4.6
2006	8,187,640.8	5.1	8,343,216,733.8	101,900.1	6.7
2007	8,460,271.6	3.3	9,007,381,475.6	106,466.8	4.5
2008	8,574,296.0	1.3	9,734,402,411.2	113,530.0	6.6
2009	7,991,243.9	-6.8	9,522,558,036.8	119,162.4	5.0
2010	8,230,981.2	3.0	10,283,108,759.7	124,931.7	4.8

Fuentes:

Elaboración propia con datos de INEGI (2000), NAFIN (1990), SHCP (2009) y Solís (2000).  
 Para detalles véase Apéndice Metodológico A.

**CUADRO A2**  
**MEXICO: PIB PER CAPITA REAL (pesos) Y NOMINAL (dólares), 1900-2010**

AÑO	Población <sup>a/</sup> (Miles)	PIB per capita (Pesos de 1980)	Var. %	Tipo de Cambio <sup>b/</sup> (Pesos/Dólar)	Var. %	PIB Nominal (Miles de Dólares)	PIB per capita (Dólares)	Var. %
1900	13,607	14.1		2.06	-0.6	638,700.3	46.9	
1901	13,755	15.1	7.3	2.11	2.5	839,167.5	61.0	30.0
1902	13,904	13.9	-8.2	2.39	12.9	700,460.8	50.4	-17.4
1903	14,055	15.2	9.8	2.38	-0.5	782,736.8	55.7	10.5
1904	14,208	15.3	0.7	1.99	-16.2	922,149.7	64.9	16.5
1905	14,363	16.7	9.2	2.02	1.4	1,126,362.7	78.4	20.8
1906	14,519	16.4	-2.1	1.99	-1.3	1,113,510.8	76.7	-2.2
1907	14,676	17.2	4.7	2.01	0.9	1,168,824.7	79.6	3.8
1908	14,836	17.6	2.9	2.01	0.1	1,197,414.2	80.7	1.3
1909	14,997	17.3	-2.0	2.01	0.0	1,314,271.5	87.6	8.6
1910	15,160	17.3	-0.1	2.01	-0.1	1,544,322.7	101.9	16.2
1911	15,083			2.01	0.2			
1912	15,007			2.01	0.0			
1913	14,931			2.08	3.2			
1914	14,855			3.30	58.9			
1915	14,780			11.15	237.8			
1916	14,705			23.83	113.6			
1917	14,630			1.91	-92.0			
1918	14,556			1.81	-5.1			
1919	14,482			1.99	9.9			
1920	14,409			2.01	1.2			
1921	14,335	19.7		2.04	1.4	2,676,643.8	186.7	
1922	14,566	19.8	0.6	2.05	0.6	2,239,024.4	153.7	-17.7
1923	14,801	20.1	1.8	2.06	0.2	2,439,902.7	164.8	7.2
1924	15,039	19.5	-3.2	2.07	0.6	2,240,328.8	149.0	-9.6
1925	15,282	20.4	4.7	2.03	-2.1	2,587,160.5	169.3	13.6
1926	15,528	21.2	3.9	2.07	2.2	2,643,305.9	170.2	0.6
1927	15,778	20.0	-5.7	2.12	2.3	2,356,805.3	149.4	-12.3
1928	16,032	19.8	-1.2	2.08	-1.8	2,414,821.9	150.6	0.8
1929	16,290	18.8	-5.1	2.08	-0.1	2,343,614.5	143.9	-4.5
1930	16,553	17.2	-8.0	2.12	2.3	2,199,811.5	132.9	-7.6
1931	16,840	17.5	1.7	2.43	14.6	1,735,499.8	103.1	-22.5
1932	17,132	14.7	-16.3	3.17	30.4	1,011,356.5	59.0	-42.7
1933	17,429	16.0	9.1	3.53	11.4	1,071,388.1	61.5	4.1
1934	17,731	16.8	4.9	3.60	2.0	1,153,055.6	65.0	5.8
1935	18,038	17.8	5.7	3.60	0.0	1,261,111.1	69.9	7.5
1936	18,350	18.9	6.4	3.60	0.0	1,485,000.0	80.9	15.8
1937	18,668	19.2	1.5	3.60	0.0	1,888,888.9	101.2	25.0
1938	18,991	19.1	-0.3	4.52	25.6	1,610,840.7	84.8	-16.2
1939	19,320	19.8	3.7	5.18	14.6	1,502,895.8	77.8	-8.3
1940	19,653	19.8	-0.4	5.40	4.2	1,527,592.6	77.7	-0.1
1941	20,195	21.1	6.7	4.86	-10.0	1,899,588.5	94.1	21.0
1942	20,715	21.8	3.2	4.85	-0.2	2,202,268.0	106.3	13.0
1943	21,323	21.9	0.7	4.85	0.0	2,687,628.9	126.0	18.6
1944	21,910	23.0	5.1	4.85	0.0	3,876,494.8	176.9	40.4
1945	22,514	23.1	0.5	4.85	0.0	4,240,412.4	188.3	6.5

**CUADRO A2**  
**MEXICO: PIB PER CAPITA REAL (pesos) Y NOMINAL (dólares), 1900-2010**

AÑO	Población <sup>a/</sup> (Miles)	PIB per capita (Pesos de 1980)	Var. %	Tipo de Cambio <sup>b/</sup> (Pesos/Dólar)	Var. %	PIB Nominal (Miles de Dólares)	PIB per capita (Dólares)	Var. %
1946	23,134	24.0	3.6	4.85	0.0	5,758,762.9	248.9	32.2
1947	23,771	24.2	0.8	4.85	0.0	6,396,494.8	269.1	8.1
1948	24,426	24.5	1.1	5.74	18.4	5,766,724.7	236.1	-12.3
1949	25,099	25.1	2.8	8.01	39.5	4,545,817.7	181.1	-23.3
1950	25,791	26.9	6.8	8.65	8.0	4,874,335.3	189.0	4.3
1951	26,585	28.1	4.6	8.65	0.0	6,286,127.2	236.5	25.1
1952	27,403	28.3	0.9	8.65	0.0	7,051,213.9	257.3	8.8
1953	28,246	27.6	-2.7	8.65	0.0	7,013,179.2	248.3	-3.5
1954	29,115	29.4	6.7	11.34	31.1	6,519,929.5	223.9	-9.8
1955	30,011	31.0	5.2	12.50	10.2	7,204,240.0	240.1	7.2
1956	30,395	32.7	5.5	12.50	0.0	8,233,600.0	270.9	12.8
1957	31,887	33.5	2.5	12.50	0.0	9,456,480.0	296.6	9.5
1958	32,868	34.2	2.1	12.50	0.0	10,510,160.0	319.8	7.8
1959	33,880	34.2	-0.1	12.50	0.0	11,261,760.0	332.4	4.0
1960	34,923	35.9	4.9	12.50	0.0	12,776,240.0	365.8	10.1
1961	36,188	36.1	0.7	12.50	0.0	13,858,880.0	383.0	4.7
1962	37,427	36.5	1.0	12.50	0.0	14,942,480.0	399.2	4.2
1963	38,708	37.9	4.0	12.50	0.0	16,636,160.0	429.8	7.7
1964	40,033	40.7	7.3	12.50	0.0	19,640,080.0	490.6	14.1
1965	41,404	41.8	2.6	12.50	0.0	21,393,600.0	516.7	5.3
1966	42,821	42.8	2.6	12.50	0.0	23,775,680.0	555.2	7.5
1967	44,287	43.9	2.4	12.50	0.0	26,002,000.0	587.1	5.7
1968	45,803	46.4	5.8	12.50	0.0	28,788,640.0	628.5	7.1
1969	47,371	46.4	0.0	12.50	0.0	31,823,680.0	671.8	6.9
1970	48,996	47.8	3.0	12.50	0.0	35,541,680.0	725.4	8.0
1971	50,596	48.0	0.5	12.50	0.0	39,282,160.0	776.4	7.0
1972	52,249	50.3	4.8	12.50	0.0	45,403,920.0	869.0	11.9
1973	53,955	52.5	4.5	12.50	0.0	55,771,600.0	1,033.7	19.0
1974	55,717	53.8	2.4	12.50	0.0	73,000,480.0	1,310.2	26.8
1975	57,537	55.1	2.4	12.50	0.0	89,615,360.0	1,557.5	18.9
1976	59,416	55.7	1.1	15.69	25.5	89,366,666.7	1,504.1	-3.4
1977	61,357	55.8	0.1	22.69	44.6	83,828,338.5	1,366.2	-9.2
1978	63,361	58.9	5.5	22.76	0.3	106,122,188.0	1,674.9	22.6
1979	65,430	62.5	6.2	22.82	0.3	139,607,668.7	2,133.7	27.4
1980	66,847	66.9	6.9	22.95	0.6	194,774,596.9	2,913.7	36.6
1981	68,389	71.1	6.3	24.51	6.8	250,005,385.6	3,655.6	25.5
1982	69,967	69.1	-2.9	57.18	133.3	171,349,965.0	2,449.0	-33.0
1983	71,581	64.7	-6.4	150.29	162.8	118,961,474.5	1,661.9	-32.1
1984	73,232	65.5	1.3	185.19	23.2	159,142,367.3	2,173.1	30.8
1985	74,921	65.7	0.3	310.28	67.5	152,738,500.7	2,038.7	-6.2
1986	76,650	61.8	-5.9	637.87	105.6	124,149,591.6	1,619.7	-20.6
1987	78,418	61.5	-0.4	1,405.80	120.4	137,509,958.7	1,753.6	8.3
1988	80,227	60.9	-1.0	2,289.58	62.9	170,534,028.1	2,125.6	21.2
1989	82,078	61.5	1.0	2,483.37	8.5	204,407,104.9	2,490.4	17.2
1990	83,971	62.8	2.1	2,812.60	13.3	244,046,682.8	2,906.3	16.7
1991	85,583	63.8	1.7	3,017.89	7.3	286,678,845.9	3,349.7	15.3
1992	87,185	64.4	0.9	3,094.46	2.5	329,348,755.2	3,777.6	12.8

**CUADRO A2**  
**MEXICO: PIB PER CAPITA REAL (pesos) Y NOMINAL (dólares), 1900-2010**

AÑO	Población <sup>a/</sup> (Miles)	PIB <i>per capita</i> (Pesos de 1980)	Var. %	Tipo de Cambio <sup>b/</sup> (Pesos/Dólar)	Var. %	PIB Nominal (Miles de Dólares)	PIB <i>per capita</i> (Dólares)	Var. %
1993	88,752	63.7	-1.2	3,115.23	0.7	360,463,528.7	4,061.5	7.5
1994	90,266	64.9	1.9	3,375.12	8.3	374,167,663.9	4,145.2	2.1
1995	91,725	59.5	-8.4	6,419.01	90.2	252,534,489.2	2,753.2	-33.6
1996	93,130	61.6	3.6	7,599.44	18.4	293,219,119.0	3,148.5	14.4
1997	94,478	64.8	5.3	7,918.46	4.2	353,618,908.4	3,742.9	18.9
1998	95,790	67.0	3.5	9,135.66	15.4	371,012,886.0	3,873.2	3.5
1999	97,115	68.7	2.5	9,560.53	4.7	423,829,225.7	4,364.2	12.7
2000	98,439	72.2	5.2	9,455.57	-1.1	512,112,558.5	5,202.4	19.2
2001	99,716	71.2	-1.4	9,342.46	-1.2	547,919,631.9	5,494.8	5.6
2002	100,909	70.9	-0.4	9,655.96	3.4	571,697,489.5	5,665.5	3.1
2003	102,000	71.1	0.3	10,789.02	11.7	562,916,558.6	5,518.8	-2.6
2004	103,002	73.3	3.0	11,285.97	4.6	610,419,342.4	5,926.3	7.4
2005	103,947	74.9	2.3	10,897.89	-3.4	682,446,286.9	6,565.3	10.8
2006	104,874	78.1	4.2	10,899.24	0.0	765,485,984.2	7,299.1	11.2
2007	105,791	80.0	2.4	10,928.19	0.3	824,233,482.6	7,791.2	6.7
2008	106,683	80.4	0.5	11,129.72	1.8	874,631,646.3	8,198.5	5.2
2009	107,551	74.3	-7.6	13,513.48	21.4	704,671,303.0	6,552.0	-20.1
2010	108,396	75.9	2.2	13,800.00	2.1	745,152,808.7	6,874.3	4.9

Fuentes:

a/ Para el periodo 1899-1969 la referencia es INEGI (2000: 333-334), excepto para 1911-1920 cuyos datos fueron tomados de Peña y Aguirre (2006: cuadro A.6 del Anexo Estadístico); para el periodo 1970-1979 la referencia es Gracida (2002: 178); para 1980 el dato es del X Censo General de Población y Vivienda; para el periodo 1981-1989 se aplicó la tasa de crecimiento promedio anual del periodo 1980-1990; para el periodo 1990-2010 son estimaciones del CONAPO.

b/ Para el periodo 1899-1989 se refiere al promedio de cotizaciones diarias tomadas de INEGI (2000: 884); para el periodo 1990-2009 se refiere al tipo de cambio para solventar obligaciones denominadas en moneda extranjera, a fecha de liquidación, cotizaciones promedio de cada mes, calculado por Banco de México. Para 2009 y 2010 son las estimaciones contenidas en SHCP (2009).

**CUADRO A3**  
**MEXICO: IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES, 1900-2010**

AÑO	Importaciones	Exportaciones	Importaciones	Exportaciones	Importaciones	Exportaciones
	Totales	Totales	Totales	Totales	procedentes de Estados Unidos	hacia Estados Unidos
	(Millones de Dólares)		(% del PIB)		(% Imp. Totales)	(% Exp. Totales)
1900	29.6	72.5	4.6	11.4	50.9	77.5
1901	63.8	75.8	7.6	9.0	54.1	78.9
1902	67.2	76.3	9.6	10.9	58.9	82.3
1903	80.2	87.0	10.2	11.1	53.7	73.7
1904	81.4	96.1	8.8	10.4	54.4	73.2
1905	88.9	104.0	7.9	9.2	56.2	73.4
1906	109.7	135.2	9.9	12.1	66.2	68.6
1907	116.1	124.0	9.9	10.6	63.0	70.9
1908	110.3	120.8	9.2	10.1	53.2	70.1
1909	77.9	115.0	5.9	8.8	57.9	74.8
1910	98.9	129.4	6.4	8.4	57.9	75.7
1911	102.4	146.1			55.0	76.4
1912	90.9	148.3				
1913	94.0	146.9				
1914	19.6	36.6				
1915	4.7	22.5				
1916	3.6	20.4				
1917	99.7	160.6				
1918	152.6	207.5				
1919	119.1	197.9				
1920	147.6	425.4				
1921	241.7	375.9	9.0	14.0		
1922	150.5	313.9	6.7	14.0		
1923	153.0	276.0	6.3	11.3		
1924	155.2	297.0	6.9	13.3		
1925	192.6	336.2	7.4	13.0		
1926	184.2	334.2	7.0	12.6		
1927	163.4	298.9	6.9	12.7		
1928	172.0	284.8	7.1	11.8		
1929	177.8	274.7	7.6	11.7		
1930	154.9	203.0	7.0	9.2		
1931	81.7	150.8	4.7	8.7		
1932	57.3	96.4	5.7	9.5	63.8	65.3
1933	69.9	104.3	6.5	9.7	59.9	47.9
1934	92.8	178.8	8.0	15.5	60.7	51.8
1935	112.8	208.4	8.9	16.5	65.3	62.8
1936	128.9	215.4	8.7	14.5	59.1	60.8
1937	170.5	247.9	9.0	13.1	62.2	56.2
1938	109.3	185.4	6.8	11.5	57.7	67.4
1939	128.2	216.1	8.5	14.4	66.0	74.2
1940	132.4	213.9	8.7	14.0	78.8	89.5
1941	199.5	243.2	10.5	12.8	84.3	91.2
1942	172.2	272.5	7.8	12.4	87.2	91.4
1943	212.2	410.1	7.9	15.3	88.6	87.0

**CUADRO A3**  
**MEXICO: IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES, 1900-2010**

AÑO	Importaciones Totales	Exportaciones Totales	Importaciones Totales	Exportaciones Totales	Importaciones procedentes de Estados Unidos	Exportaciones hacia Estados Unidos
	(Millones de Dólares)		(% del PIB)		(% Imp. Totales)	(% Exp. Totales)
1944	311.0	432.2	8.0	11.1	88.1	85.1
1945	372.5	500.7	8.8	11.8	82.4	83.5
1946	600.6	570.1	10.4	9.9	83.6	70.0
1947	720.3	713.9	11.3	11.2	88.4	76.6
1948	591.4	715.5	10.3	12.4	86.7	75.3
1949	514.4	701.1	11.3	15.4	87.0	78.7
1950	555.7	493.4	11.4	10.1	84.4	86.4
1951	822.2	591.5	13.1	9.4	81.5	70.4
1952	807.4	625.3	11.5	8.9	82.8	78.6
1953	807.5	559.1	11.5	8.0	77.1	72.3
1954	788.7	615.8	12.1	9.4	80.5	60.1
1955	883.7	738.6	12.3	10.3	79.3	60.7
1956	1,071.6	807.2	13.0	9.8	78.3	56.1
1957	1,155.2	706.1	12.2	7.5	77.0	64.4
1958	1,128.7	709.1	10.7	6.7	77.0	61.0
1959	1,006.6	723.0	8.9	6.4	72.9	60.7
1960	1,186.4	738.7	9.3	5.8	72.1	61.5
1961	1,138.6	803.5	8.2	5.8	69.8	62.4
1962	1,143.0	906.5	7.6	6.1	68.2	61.4
1963	1,239.7	944.1	7.5	5.7	68.5	63.7
1964	1,493.0	1,026.7	7.6	5.2	68.5	59.5
1965	1,559.6	1,126.4	7.3	5.3	65.7	56.2
1966	1,602.0	1,169.9	6.7	4.9	63.8	54.3
1967	1,736.8	1,102.9	6.7	4.2	62.9	56.1
1968	1,917.3	1,165.0	6.7	4.0	63.0	59.9
1969	1,988.8	1,341.8	6.2	4.2	62.4	66.6
1970	2,500.5	1,289.6	7.0	3.6	63.6	70.9
1971	2,423.6	1,365.6	6.2	3.5	61.4	70.4
1972	2,963.7	1,666.4	6.5	3.7	60.4	70.2
1973	4,165.7	2,071.7	7.5	3.7	59.6	62.6
1974	6,545.1	2,853.2	9.0	3.9	62.3	58.0
1975	7,128.8	3,062.4	8.0	3.4	62.8	61.4
1976	6,679.7	3,655.5	7.5	4.1	62.5	62.1
1977	6,022.5	4,649.8	7.2	5.5	63.0	66.7
1978	8,336.5	6,063.1	7.9	5.7	60.7	69.7
1979	11,979.7	8,817.7	8.6	6.3	62.4	68.7
1980	18,832.3	15,134.0	9.7	7.8	65.2	65.2
1981	23,929.6	19,419.6	9.6	7.8	63.4	53.3
1982	17,010.6	24,055.2	9.9	14.0	59.9	50.7
1983	11,848.3	25,953.1	10.0	21.8	61.5	58.2
1984	15,916.2	29,100.4	10.0	18.3	60.4	56.7
1985	18,359.1	26,757.3	12.0	17.5	59.7	60.7
1986	16,783.9	21,803.6	13.5	17.6	59.8	65.8
1987	18,812.4	27,599.5	13.7	20.1	59.4	65.2
1988	28,082.0	30,691.5	16.5	18.0	62.3	66.0

**CUADRO A3**  
**MEXICO: IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES, 1900-2010**

AÑO	Importaciones	Exportaciones	Importaciones	Exportaciones	Importaciones	Exportaciones
	Totales	Totales	Totales	Totales	procedentes de Estados Unidos	hacia Estados Unidos
	(Millones de Dólares)		(% del PIB)		(% Imp. Totales)	(% Exp. Totales)
1989	34,766.0	35,171.0	17.0	17.2	62.4	69.3
1990	41,593.3	40,710.9	17.0	16.7	65.6	68.8
1991	49,966.6	42,687.5	17.4	14.9	73.8	79.5
1992	62,129.4	46,195.6	18.9	14.0	71.3	81.1
1993	65,366.5	51,886.0	18.1	14.4	69.3	82.7
1994	79,345.9	60,882.2	21.2	16.3	69.1	84.8
1995	72,453.1	79,541.6	28.7	31.5	74.4	83.3
1996	89,468.8	95,999.7	30.5	32.7	75.5	83.9
1997	109,807.8	110,431.4	31.1	31.2	74.7	85.5
1998	125,373.1	117,539.3	33.8	31.7	74.4	87.6
1999	141,974.8	136,361.8	33.5	32.2	74.1	88.2
2000	174,457.8	166,120.7	34.1	32.4	73.1	88.7
2001	168,396.5	158,779.7	30.7	29.0	67.6	88.5
2002	168,678.9	161,046.0	29.5	28.2	63.2	88.1
2003	170,545.8	164,766.4	30.3	29.3	61.8	87.6
2004	196,809.6	187,998.5	32.2	30.8	56.3	87.5
2005	221,819.5	214,233.0	32.5	31.4	53.4	85.7
2006	256,058.4	249,925.1	33.5	32.6	50.9	84.7
2007	281,949.0	271,875.3	34.2	33.0	49.5	82.1
2008	308,603.3	291,342.6	35.3	33.3	49.0	80.2

Fuentes:

INEGI (2000) y Banco de México. Para detalles véase el Apéndice Metodológico B.

**CUADRO A4**  
**MEXICO: INDICADORES FINANCIEROS, CONSUMO E INVERSION, 1900-2010**

AÑO	Oferta Monetaria (M4) <sup>a/</sup> (Millones de Pesos)	Profundización Financiera <sup>b/</sup> (%)	Balance Público <sup>c/</sup> (% del PIB)	Consumo Privado <sup>d/</sup> Var. %	Inversión <sup>e/</sup> Var. %
1900	0.1	4.9	0.49		
1901	0.2	10.2	0.23		
1902	0.2	12.4	0.18		
1903	0.2	12.0	0.43		
1904	0.2	12.1	0.54		
1905	0.3	11.4	0.57		
1906	0.3	12.8	1.04		
1907	0.3	12.8	1.24		
1908	0.3	12.9	0.79		
1909	0.4	13.3	0.23		
1910	0.4	12.6	0.35		
1923			-1.66		
1924			0.17		
1925	0.4	7.6	0.55		
1926	0.5	9.1	0.04		11.5
1927	0.4	8.0	-0.06	-5.3	-1.2
1928	0.6	12.0	0.48	1.4	13.0
1929	0.6	12.3	0.95	-4.3	-8.6
1930	0.6	12.9	0.21	-9.1	18.9
1931	0.2	4.7	0.69	-2.2	-26.1
1932	0.3	9.4	0.00	-11.9	-24.2
1933	0.4	10.6	-0.61	12.1	31.1
1934	0.5	12.0	0.72	1.4	29.8
1935	0.5	11.0	0.26	10.6	7.6
1936	0.7	13.1	-0.39	8.8	1.5
1937	0.8	11.8	-0.41	4.3	13.0
1938	0.8	11.0	-0.91	-0.8	-6.9
1939	1.0	12.8	-0.06	8.2	-9.0
1940	1.2	14.5	-0.67	0.5	23.9
1941	1.4	15.2	-0.18	13.7	16.0
1942	1.9	17.8	-0.85	3.7	-10.4
1943	3.0	23.0	0.12	4.6	-1.2
1944	3.9	20.7	-0.84	15.4	15.8
1945	4.5	21.9	-0.82	-1.7	28.6
1946	4.4	15.8	0.86	8.3	23.0
1947	4.4	14.2	-0.28	3.4	10.6
1948	5.1	15.4	-1.53	-0.3	-2.5
1949	5.6	15.4	0.41	2.4	-4.0
1950	7.6	18.0	-0.20	10.6	10.1
1951	9.1	16.7	-0.30	2.1	18.0
1952	9.5	15.6	1.40	8.7	6.2
1953	11.4	18.8	-0.90	-0.9	-12.3
1954	12.4	16.8	-1.00	10.2	6.7
1955	14.0	15.5	-0.30	5.1	12.7
1956	16.1	15.6	-0.40	7.2	13.9
1957	17.3	14.6	-0.80	10.7	-4.5

**CUADRO A4**  
**MEXICO: INDICADORES FINANCIEROS, CONSUMO E INVERSION, 1900-2010**

AÑO	Oferta Monetaria (M4) <sup>a/</sup> (Millones de Pesos)	Profundización Financiera <sup>b/</sup> (%)	Balance Público <sup>c/</sup> (% del PIB)	Consumo Privado <sup>d/</sup> Var. %	Inversión <sup>e/</sup> Var. %
1958	18.6	14.2	-0.70	6.7	-9.0
1959	20.9	14.8	-0.60	2.4	-3.0
1960	29.1	18.2	-0.80	4.1	26.5
1961	32.8	18.9	-0.70	4.0	-6.1
1962	38.0	20.3	-0.40	3.7	-3.8
1963	45.0	21.6	-1.30	6.1	8.9
1964	55.5	22.6	-0.80	11.3	18.1
1965	65.0	24.3	-0.80	6.9	-1.9
1966	78.0	26.2	-1.10	5.2	2.3
1967	93.0	28.6	-2.10	6.6	7.5
1968	107.1	29.8	-1.90	6.9	3.0
1969	127.6	32.1	-2.00	6.7	-1.0
1970	150.9	34.0	-3.40	6.4	0.5
1971	171.9	35.0	-2.30	5.2	-7.9
1972	202.6	35.7	-4.50	6.7	7.0
1973	231.2	33.2	-6.30	6.6	11.6
1974	274.0	30.0	-6.70	5.2	13.7
1975	346.1	30.9	-9.30	5.7	1.7
1976	395.4	28.2	-9.10	4.5	-5.4
1977	522.0	27.4	-4.99	2.0	-3.5
1978	706.0	29.2	-5.03	8.1	8.4
1979	973.0	30.5	-5.24	8.8	13.9
1980	1,399.1	31.3	-5.61	7.5	19.4
1981	2,076.1	33.9	-11.86	7.4	12.2
1982	3,649.0	37.2	-14.07	-2.5	-26.0
1983	6,095.0	34.1	-7.34	-5.4	-28.7
1984	10,391.0	35.3	-6.40	3.3	3.7
1985	16,267.4	34.3	-7.10	3.6	7.9
1986	34,089.2	43.0	-13.48	-2.8	-21.3
1987	88,100.1	45.6	-14.14	-0.1	3.3
1988	131,521.1	33.7	-9.21	1.8	9.2
1989	204,894.0	40.4	-5.19	7.3	-0.7
1990	301,315.4	43.9	-2.41	6.4	9.0
1991	395,153.5	45.7	3.06	4.7	7.9
1992	468,036.7	45.9	4.53	4.7	11.2
1993	590,156.8	52.6	0.76	1.5	-2.6
1994	737,460.4	58.4	0.05	4.6	8.5
1995	898,118.4	55.4	-0.20	-9.5	-35.8
1996	1,183,254.1	53.1	-0.15	2.2	23.8
1997	1,521,907.2	54.4	-0.70	6.5	23.1
1998	1,903,797.0	56.2	-1.40	5.4	9.0
1999	2,278,628.0	56.2	-1.30	4.3	2.6
2000	2,571,000.0	53.1	-1.25	8.2	10.2
2001	2,982,719.0	58.3	-0.79	2.5	-5.0
2002	3,304,619.2	59.9	-1.32	1.6	-2.3
2003	3,750,715.0	61.8	-0.79	2.2	-5.2
2004	4,222,003.0	61.3	-0.30	5.6	21.8

**CUADRO A4**  
**MEXICO: INDICADORES FINANCIEROS, CONSUMO E INVERSION, 1900-2010**

AÑO	Oferta Monetaria (M4) <sup>a/</sup> (Millones de Pesos)	Profundización Financiera <sup>b/</sup> (%)	Balance Público <sup>c/</sup> (% del PIB)	Consumo Privado <sup>d/</sup> Var. %	Inversión <sup>e/</sup> Var. %
2005	4,857,180.7	65.3	-0.14	4.8	4.9
2006	5,480,439.4	65.7	0.10	5.7	19.4
2007	6,113,360.2	67.9	0.04	3.9	5.6
2008	7,165,337.0	73.6	-0.12	1.5	9.4
2009			-2.1		
2010			-2.5		

Fuentes:

a/ Para el periodo 1900-1984 la fuente es INEGI (2000: 867-870) y el agregado monetario se define como: M4 = M3 + instrumentos financieros a plazo moneda nacional y extranjera; M3 = M2 + instrumentos no bancarios líquidos ofrecidos al público moneda nacional y extranjera; M2 = M1 + instrumentos bancarios líquidos ofrecidos al público moneda nacional y extranjera; M1 = billetes y monedas metálica + cuentas de cheques moneda nacional y extranjera. Para el periodo 1985-2009 la fuente es Banco de México y se refiere al agregado monetario ampliado el cual toma en consideración al sector público y se define como: M4 = M3 + captación de sucursales y agencias de bancos mexicanos en el exterior; M3 = M2 + activos financieros internos en poder de no residentes; M2 = M1 + activos financieros internos en poder de residentes; M1 = billetes y monedas en poder del público + cuentas de cheques en bancos residentes moneda nacional y extranjera + depósitos en cuenta corriente en bancos residentes moneda nacional y extranjera + depósitos a la vista de las Sociedades de Ahorro y Préstamo.

b/ Definida como M4/PIB. Aspe (1993: 72) menciona que este indicador mide el grado de intermediación financiera.

c/ Para el periodo 1900-1949 la fuente es INEGI (2000: cuadro 17.3.1) y se refiere a la diferencia entre los ingresos (efectivos) y egresos (ejercidos) del gobierno federal, y se utilizó el PIB nominal del cuadro A1 de este Anexo Estadístico. Para el periodo 1950-1976 la fuente es Aspe (1993: 75) y se refiere al balance del sector público. Para el periodo 1977-2008 la fuente es Banco de México y se refiere a los ingresos y gastos presupuestales del sector público, y se utilizó el PIB nominal del cuadro A1 de este Anexo Estadístico. Para 2009 y 2010 son estimaciones de SHCP (2009).

d/ Para fuentes y detalles de elaboración véase Anexo Metodológico C.

e/ De 1925 a 1949 se refiere a la formación bruta de capital fijo; a partir de 1950 se refiere a la formación bruta de capital = formación bruta de capital fijo + variación de existencias. Para fuentes y detalles de elaboración véase Anexo Metodológico C.

## ANEXO METODOLÓGICO

### A) Construcción de la serie histórica 1900-2010 del PIB real a precios de 1980, del PIB nominal y del correspondiente deflactor implícito del PIB

1. Series estadísticas utilizadas como insumos básicos:

Serie Estadística	Fuente	Periodo
PIB real a precios de 1970	INEGI (2000: 333-334)	1899-1969
PIB real a precios de 1970	NAFIN (1990: 133)	1970-1980
PIB real a precios de 1993	INEGI, “Producto interno bruto trimestral; base 1993; a precios de 1993; por gran división de actividad económica; valores absolutos; total” <i>Banco de Información Económica</i> . Online. <a href="http://www.inegi.org.mx">www.inegi.org.mx</a> . 1º ene. 2010.	1980-2003
PIB real a precios de 2003	INEGI, “Producto interno bruto trimestral; base 2003; a precios de 2003; valores absolutos; producto interno bruto, a precios de mercado” <i>Banco de Información Económica</i> . Online. <a href="http://www.inegi.org.mx">www.inegi.org.mx</a> . 1º ene. 2010.	2003-2008
Tasa de crecimiento estimada del PIB real; valor estimado del PIB nominal; variación estimada del deflactor del PIB.	SHCP (2009)	2009-2010
PIB nominal	INEGI (2000: 333-334)	1899-1969
PIB nominal	NAFIN (1990: 133)	1970-1980
PIB nominal	INEGI, “Producto interno bruto trimestral; base 1993; a precios corrientes; por gran división de actividad económica; total” <i>Banco de Información Económica</i> . Online. <a href="http://www.inegi.org.mx">www.inegi.org.mx</a> . 1º ene. 2010.	1980-2003

Serie Estadística	Fuente	Periodo
PIB nominal	INEGI, “Producto interno bruto trimestral; base 2003; a precios corrientes; producto interno bruto, a precios de mercado” <i>Banco de Información Económica</i> . Online. <a href="http://www.inegi.org.mx">www.inegi.org.mx</a> . 1º ene. 2010.	2003-2008
PIB real a precios de 1980	INEGI, “Estadísticas de contabilidad nacional; base 1980; Producto interno bruto, serie histórica desde 1900; cifras absolutas” <i>Banco de Información Económica</i> . Online. <a href="http://www.inegi.org.mx">www.inegi.org.mx</a> . 1º ene. 2010.	1900-1995
Tasa de crecimiento del PIB real a precios de 1980	INEGI, “Estadísticas de contabilidad nacional; base 1980; Producto interno bruto, serie histórica desde 1900; variación respecto al año anterior” <i>Banco de Información Económica</i> . Online. <a href="http://www.inegi.org.mx">www.inegi.org.mx</a> . 1º ene. 2010.	1900-1995
PIB nominal	Solís, Leopoldo (2000: 94-97)	1900-1993

## 2. Procedimiento de cálculo:

Paso 1: Se construyó una serie de la variación porcentual anual del PIB real para el periodo 1900-2010, con base en el cálculo de la variación porcentual anual para cada una de las series del PIB real a precios de 1970, 1993 y 2003.

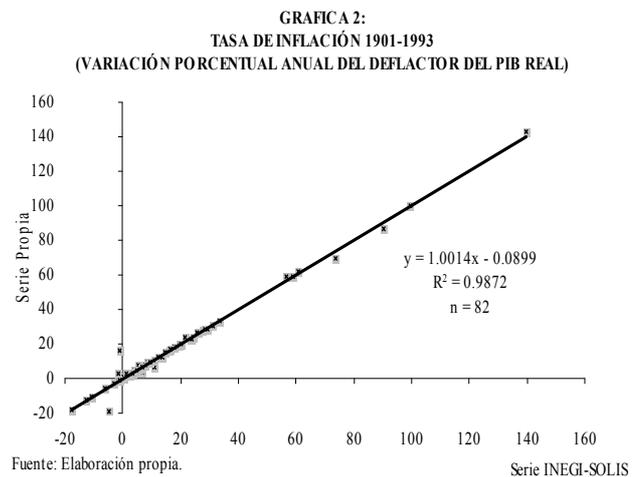
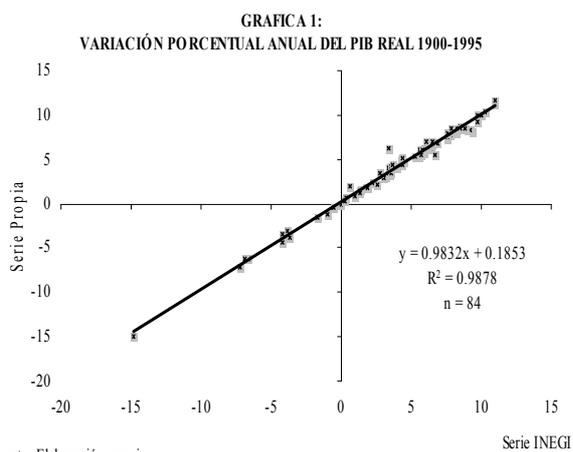
Paso 2: Se calcularon los deflatores implícitos del PIB para cada una de las series a precios de 1970, 1993 y 2003; entonces se construyó una serie de la variación porcentual anual del deflactor del PIB para el periodo 1900-2010, es decir, la tasa de inflación, con base en el cálculo de la variación porcentual anual para cada una de las series de deflatores base 1970 = 100, 1993 = 100 y 2003 = 100.

Paso 3: Se calculó el PIB real a precios de 1980 para el periodo 1996-2010, aplicando la tasa de crecimiento observada para cada uno de los años del periodo 1996-2010 obtenida en el Paso 1. Los datos obtenidos son una buena aproximación dado el alto coeficiente de correlación observado entre la variación porcentual anual del PIB real de la serie histórica del INEGI y de la serie propia obtenida en el Paso 1 (Véase gráfica 1).

Paso 4: Se calculó el deflactor del PIB base 1980 = 100 para el periodo 1900-1993 utilizando la serie histórica del INEGI del PIB real a precios de 1980 y la serie del PIB nominal de Leopoldo Solís.

Paso 5: Se calculó el deflactor del PIB base 1980 = 100 para el periodo 1994-2010, aplicando la tasa de variación observada, es decir, la tasa de inflación, para cada uno de los años del periodo 1994-2010 obtenida en el Paso 2. Los datos obtenidos son una buena aproximación dado el alto coeficiente de correlación observado entre la tasa de inflación obtenida con base al deflactor del Paso 4 y la tasa de inflación con base al deflactor de la serie propia obtenida en el Paso 2. (Véase gráfica 2).

Paso 6: Se calculó el PIB nominal para el periodo 1994-2010, utilizando la serie del PIB real a precios de 1980 obtenida en el Paso 3 y la serie del deflactor del PIB base 1980 = 100 obtenida en el Paso 5.



## B) Construcción de la serie histórica 1900-2010 de las Importaciones procedentes y las Exportaciones hacia Estados Unidos

### 1. Series estadísticas utilizadas como insumos básicos:

Series Estadísticas	Fuente	Periodo
Importaciones totales y procedentes de Estados Unidos; Exportaciones totales y hacia Estados Unidos. (miles de pesos)	INEGI (2000: 667-670)	1900-1979
Importaciones totales y procedentes de Estados Unidos; Exportaciones totales y hacia Estados Unidos. (miles de dólares)	INEGI (2000: cuadro 18.4)	1980-1992
Importaciones totales y procedentes de Estados Unidos; Exportaciones totales y hacia Estados Unidos. (miles de dólares)	BANCO DE MEXICO, “Estadísticas; balanza de pagos; estructura de información; comercio exterior; por países; exportaciones/importaciones; total; América; América del Norte; Estados Unidos”. Online. <a href="http://www.banxico.org.mx">www.banxico.org.mx</a> . 1º ene. 2010.	1993-2008

### 2. Procedimiento de cálculo:

Paso 1: Se construyeron series estadísticas de importaciones totales, importaciones procedentes de Estados Unidos, exportaciones totales y exportaciones hacia Estados Unidos para el periodo 1900-1979 en millones de dólares utilizando el tipo de cambio del cuadro A2. Luego se obtuvo la participación porcentual de Estados Unidos en las importaciones totales y exportaciones totales.

Paso 2: Se construyeron series estadísticas de importaciones totales, importaciones procedentes de Estados Unidos, exportaciones totales y exportaciones hacia Estados Unidos para el periodo 1980-2008 en millones de dólares utilizando las series del INEGI y del Banco de México. Luego se obtuvo la participación porcentual de Estados Unidos en las importaciones totales y exportaciones totales.

### C) Construcción de la serie histórica 1926-2010 del Consumo real a precios de 2003

#### 1. Series estadísticas utilizadas como insumos básicos:

Serie Estadística	Fuente	Periodo
Consumo real a precios de 1960	De la Peña, Sergio y Teresa Aguirre (2006: Cuadro A.4.)	1926-1952
Consumo real a precios de 1960	NAFIN (1990: 119-120)	1939-1970
Consumo real a precios de 1970	NAFIN (1990: 125-128)	1960-1985
Consumo real a precios de 1980	Presidencia de la República (1994: 23)	1980-1992
Consumo real a precios de 1993	BANCO DE MEXICO, “Estadísticas; producción; oferta y demanda; base 1993; oferta y demanda agregadas (base 1993) anual; consumo privado”. Online. <a href="http://www.banxico.org.mx">www.banxico.org.mx</a> . 1º ene. 2010.	1988-2004
Consumo real a precios de 2003	INEGI, “oferta y demanda global de bienes y servicios; base 2003; a precios constantes; demanda; valores absolutos; consumo privado” <i>Banco de Información Económica</i> . Online. <a href="http://www.inegi.org.mx">www.inegi.org.mx</a> . 1º ene. 2010.	2003-2010

#### 2. Procedimiento de cálculo:

Paso 1: Se construyó una sola serie a precios de 1960 para el periodo 1926-1960 utilizando las series de De la Peña y Aguirre (2006) y de NAFIN (1990), tomando el promedio de ambas series para los años en que ambas ofrecen datos, y después se obtuvo la tasa de crecimiento anual para el periodo 1927-1960.

Paso 2: Se obtuvo la tasa de crecimiento anual de la serie a precios de 1970 de NAFIN (1990) para el periodo 1961-1980.

Paso 3: Se obtuvo la tasa de crecimiento anual de la serie a precios de 1980 de Presidencia de la República (1994) para el periodo 1981-1988.

Paso 4: Se obtuvo la tasa de crecimiento anual de la serie a precios de 1993 de BANCO DE MEXICO para el periodo 1989-2003.

Paso 5: Se obtuvo la tasa de crecimiento anual de la serie a precios de 2003 de INEGI para el periodo 2004-2010.

Paso 6: Se aplicaron las tasas de crecimiento anual de todo el periodo, de manera retroactiva, a los valores absolutos de la serie a precios de 2003 de INEGI, de manera que se obtienen valores absolutos a precios de 2003 para el periodo 1926-2010.

3. Para el caso de la serie histórica de la inversión las fuentes son las mismas y se siguió el mismo procedimiento.

## Referencias

- Aspe, Pedro (1993) "El camino mexicano de la transformación económica", Fondo de Cultura Económica, México.
- Ayala, José y José Blanco (1981) *El nuevo Estado y la expansión de las manufacturas. México, 1877-1930*, en Rolando Cordera (selección): 13-44.
- Banco de México (1995) "Informe Anual 1994".
- Barkin, David (1971) *La persistencia de la pobreza en México: un análisis económico estructural*, en Miguel Wionczek (comp.): 186-207.
- Blanco, José (1981) *El desarrollo de la crisis en México, 1970-1976*, en Rolando Cordera (selección): 297-335.
- Cabral, Roberto (1981) *Industrialización y política económica*, en Rolando Cordera (selección): 67-100.
- Cárdenas, Enrique (2008) *El mito del gasto público deficitario en México, 1934-1956*, en María Eugenia Romero Sotelo (coord.) "Algunos debates sobre política económica en México, siglos XIX y XX", DGAPA UNAM, México: 241-275.
- Cárdenas, Enrique (comp.) (1992) "Historia Económica de México", *El Trimestre Económico, Lecturas No. 64, vol. 3*, Fondo de Cultura Económica, México.
- Cordera, Rolando (selección) (1981) "El desarrollo y crisis de la economía mexicana. Ensayos de interpretación histórica" *El Trimestre Económico, Lecturas No. 39*, Fondo de Cultura Económica, México.
- Cordera, Rolando y Adolfo Orive (1981) *México: industrialización subordinada*, en Rolando Cordera (selección): 153-175.
- Fitzgerald, E. V. K. (1981) *El déficit presupuestal y el financiamiento de la inversión: una nota sobre la acumulación de capital en México*, en Rolando Cordera (selección): 214-239.
- Gracida, Elsa (2002) "El siglo XX mexicano. Un capítulo en su historia 1940-1982", DGAPA, Facultad de Economía, UNAM, México.
- Gutiérrez, Aníbal (2006) *Concentración de la estructura productiva*, en Javier Cabrera (coord.) "Cambio estructural de la economía mexicana", Facultad de Economía, UNAM, México: 25-91.
- Haber, Stephen (1992) *La Revolución y la industria manufacturera mexicana, 1910-1925*, en Enrique Cárdenas (compilador): 415-446.

- INEGI (2000) “Estadísticas Históricas de México” Vol. I, 4ª edición, 1ª reimpresión, México.
- Krauze, Enrique, Jean Meyer y Cayetano Reyes (1994) *La nueva política económica*, en Enrique Cárdenas (compilador): 15-32.
- Maddison, Angus (1992) “La economía mundial en el siglo XX. Rendimiento y política en Asia, América Latina, la URSS y los países de la OCDE”, Fondo de Cultura Económica, México.
- Meyer, Jean (2000) *México: revolución y reconstrucción en los años veinte*, en Leslie Bethell (edit.) “Historia de América Latina” Vol. 9. “México, América Central y el Caribe, c. 1870-1930”, Editorial Crítica, Barcelona: 146-180.
- Meyer, Lorenzo (1994) *El desarrollo de la industria petrolera en México*, en Enrique Cárdenas (comp.): 228-255.
- NAFIN (1990) “La economía mexicana en cifras”, 11ª edición, México.
- Peña, Sergio de la y Teresa Aguirre (2006) “De la Revolución a la Industrialización”. Colección Historia Económica de México Vol. 4, Enrique Semo (coord.), UNAM-Océano, México.
- Presidencia de la República (1994) “Sexto Informe de Gobierno”, Anexo Estadístico, México.
- Rosenzweig, Fernando (1989) *La evolución económica de México, 1870-1940*, en *El Trimestre Económico* 56 (1), Núm. 221: 11-56.
- Salinas, Carlos (2000) “México: un paso difícil a la modernidad”, Plaza y Janes, Barcelona.
- SHCP (2009) “Criterios Generales de Política Económica para la Iniciativa de Ley de Ingresos y el Proyecto de Presupuesto de Egresos de la Federación correspondientes al Ejercicio Fiscal de 2010”.
- Solís, Leopoldo (2000) “La realidad económica mexicana. Revisión y perspectivas”, 3ª edición, Fondo de Cultura Económica, El Colegio Nacional, México.
- Wionczek, Miguel (1971) *Prólogo*, en Miguel Wionczek (comp.): 7-11.
- Wionczek, Miguel (comp.) (1971) “La sociedad mexicana: presente y futuro”, *El Trimestre Económico*, Lecturas No.8.
- Womack, John (1992) *La economía en la Revolución (1910-1920). Historiografía y análisis*, en Enrique Cárdenas (compilador): 391-414.

Sitios de Internet:

[www.banxico.org.mx](http://www.banxico.org.mx)

[www.hacienda.gob.mx](http://www.hacienda.gob.mx)

[www.inegi.org.mx](http://www.inegi.org.mx)