



Universidad Nacional Autónoma de México



Facultad de Economía

Temario sintético de la asignatura

Inversión Extranjera y Propiedad Intelectual

Profesor: Samuel Ortiz Velásquez (samueltov@economia.unam.mx)

1. Importancia y significado de la inversión

Bibliografía básica:

Ortiz Velásquez, Samuel. 2010. *La inversión y su comportamiento en México*. EUMED, Universidad de Málaga, capítulos I y II.

2. Inversión física y crecimiento económico. El modelo de Harrod-Domar

Bibliografía básica:

Sunkel, Osvaldo y Pedro Paz. 1999. *El subdesarrollo latinoamericano y la teoría del desarrollo*. 26ª edición. Siglo XXI editores, México, capítulo V, pp. 221-270.

3. Inversión extranjera: definición; Inversión Extranjera Directa (IED); inversión de cartera: relación de inversión directa y requisitos; relaciones de control e influencia; tipos de empresa de inversión directa

Bibliografía básica:

OCDE. 2008. OCDE *Definición Marco de Inversión Extranjera Directa cuarta edición*. OCDE, capítulo 4 y apéndices 4, 7 y 9.

4. Las cuentas de la IED: cuenta financiera; cuenta de posición de inversión internacional; cuenta de asignación del ingreso primario

Bibliografía básica:

FMI. 2009. *Manual de Balanza de Pagos y Posición de Inversión Internacional*. Sexta edición (MBP6). FMI, Washington, D.C., capítulos 6, 7, 8 y 11, apéndice 9.

5. Discusiones metodológicas recientes para el registro de la IED: enfoque activo-pasivo; enfoque direccional; cuentas complementarias de IED (clasificación en nuevas inversiones y fusiones y adquisiciones)

Bibliografía básica:

OECD. 2014. *Implementing the latest international standards for compiling foreign direct investment statistics. Asset/liability versus directional presentation*. OCDE (diciembre).

Ortiz Velásquez, Samuel. 2017. “Inversión Extranjera Directa de China en América Latina y el Caribe, aspectos metodológicos y tendencias durante 2001-2016”. *Economía Informa* (Facultad de Economía de la UNAM) 406 (septiembre-octubre), pp. 4-17. ISSN: 0185-0849.

6. Determinantes de la IED: teoría y evidencia empírica

Bibliografía básica:

Cardozo, Pedro, Andrés Chavarro y Carlos Ariel Ramírez. 2007. “Teorías de internacionalización”. *Paradigma* 1(3), pp. 4-23.

Dunning, John H. 2001. “The Eclectic (OLI) Paradigm of International Production: Past, Present and Future”. *Int. J. of the Economics of Business* Vol. 8, No. 2, pp. 173-190.

Finkman, Janier. 1995. *Vientos de cambio: los nuevos temas centrales sobre las empresas transnacionales*. Documento de Trabajo no. 63, CEPAL, Oficina Buenos Aires, pp. 10-30.

Gary Gereffi. 2014. “Global value chains in a post-Washington Consensus world”. *Review of International Political Economy* 21:1, 9-37.

7. IED y desarrollo, la experiencia de América Latina

Bibliografía básica:

Chudnovsky, Daniel y Andrés López. 2007. “Inversión extranjera directa y desarrollo: la experiencia del Mercosur”. *Revista de la CEPAL* 92 (agosto), pp. 7-23.

Fajnzylber, Fernando (compilador). 1980. *Industrialización e internacionalización de América Latina*. El Trimestre Económico, FCE, México, capítulo 5 y 12.

French-Davis, Ricardo y Helmut Reisen. 1997. “Los flujos de capital y el desempeño de la inversión: una síntesis”. En, French-Davis, Ricardo y Helmut Reisen (coord.). *Flujos de capital e inversión productiva*. Lecciones para América Latina. OECD, París, pp. 9-23.

8. Propiedad intelectual y desarrollo industrial

Bibliografía básica:

Díaz, Álvaro. 2008. *América Latina y el Caribe: La propiedad intelectual después de los tratados de libre comercio*. CEPAL, Santiago de Chile.

Guízar López, Víctor Manuel. 2013. “La propiedad intelectual y el desarrollo industrial. Casos y experiencias. En, Oropeza García, Arturo (coordinador). *México frente a la tercera revolución industrial. Cómo relanzar el proyecto industrial de México en el siglo XXI*. UNAM, IDIC e IIJ-UNAM, México, pp. 509-526.